



Verhat Tugay Bliznak

Fecha de nacimiento: 07/04/2000

Nacionalidad: Búlgara

Género: Masculino

CONTACTO

 31600 Burlada, España
(Domicilio)

 verhat12@gmail.com

 (+34) 642050701

EXPERIENCIA LABORAL

03/06/2024 – ACTUAL Pamplona, España

Jefe de Zona Comercial Schindler

Actualmente estoy gestionando una cartera de aproximadamente 850 ascensores en la comarca de Pamplona que generan una facturación anual de cerca de 1.800.000 €.

Mis funciones son:

Dar buen servicio a los clientes junto con mis 8 técnicos de mantenimiento. Resolver incidencias de manera rápida y eficiente. Aumentar la cartera de equipos en mantenimiento y minimizar el número de bajas para que el balance sea positivo.

Venta de reparaciones.

Venta de modernizaciones y sustituciones.

Gestión de inicio a fin de los proyectos de sustitución o modernización:

- Medición junto con un arquitecto
- Preparación del presupuesto.
- Presentación del presupuesto a la propiedad.
- Negociar la forma de pago (financiación).
- Planning de la obra junto con el supervisor de obra, arquitecto y constructor.
- Gestionar posibles incidencias en la obra.
- Preparar el contrato para legalizar el ascensor.
- Entrega final de la obra.

Seguimiento de las reparaciones hasta su ejecución.

Elaboración de presupuestos.

Gestión de deuda.

Visitas diarias a administradores de fincas, presidentes, arquitectos, constructores...

01/02/2022 – 30/11/2023 Navarra, España

Gestor de Grandes Cuentas Würth España

Gestión de una cartera de 140 clientes con gran potencial.

Principalmente mis clientes pertenecen al sector de la construcción e industria, pero también tengo clientes de otras divisiones (metal, mantenimiento, instaladores...)

Entre mis tareas diarias puedo destacar:

- Visitas a mis clientes y prospección a posibles nuevos clientes.
- Servicio de postventa y resolución de incidencias.
- Introducción de nuevas referencias a los clientes.
- Negociación de acuerdos a nivel nacional conjunto con el departamento KAM.
- Incorporación de sistemas y servicios en mis clientes para mejorar la productividad.
- Preparación y seguimiento de presupuestos.

06/09/2021 – 14/03/2022 Navarra, España

Autonomo

Fue un proyecto propio donde me dedicaba a la venta online de productos de temporada, haciendo campañas de publicidad agresivas a través de redes sociales.

Trabajaba en conjunto con un almacén de Valencia, que se dedicaban a empaquetar y enviar.

Me ocupaba de:

- Localizar los productos.

- Negociar con los proveedores.
- Importar el producto.
- El marketing y publicidad.
- La gestión de las redes sociales.

24/03/2021 – 28/05/2021 Pamplona, España

Administrativo contable Innovación Limpieza y Calidad S.L.

- Facturación
- Cobros y pagos
- Pedidos de materiales
- Contacto con clientes y proveedores
- Realización de presupuestos
- Actualización de la página web

12/05/2019 – 10/01/2020 Tafalla, España

Autónomo VINCITORI

VINCITORI era un proyecto propio en el que me dedicaba a la venta online de accesorios.

Mis funciones eran:

- Servicio al cliente.
- Contacto con proveedores en el extranjero.
- Pedido e importación de los productos.
- Organización del stock.
- Creación de contenido audiovisual para las campañas publicitarias.
- Lanzamiento y optimización de las campañas publicitarias.
- Envío y gestión de las ventas.
- La creación y el mantenimiento de la página web.

20/03/2018 – 31/05/2021 Pamplona, España

Camarero

Durante mi etapa de estudiante he trabajado como camarero para pagarme los estudios.

- Bar Txoko desde el 20/03/2018 al 29/06/2019
- Bar Pirelli Farm desde el 04/07/2019 al 16/07/2019 (San Fermín)
- Bar Bistrot desde el 01/09/2019 al 02/01/2020
- Restaurante el Mercao desde el 23/01/2020 al 31/05/2021

EDUCACIÓN Y FORMACIÓN

01/09/2019 – 28/05/2021 Pamplona, España

Grado Superior de Gestión de Ventas y Espacios Comerciales CIP Cuatrovientos

OTRAS COMPETENCIAS

Idiomas

- Bulgaro ► Nativo
- Castellano ► Perfecto
- Inglés ► Con título B1 certificado con EOIDNA

Otras competencias

- Uso avanzado de herramientas de ofimática como Excel, Word, Power Point.
- Uso de SAP.
- Manejo con ERPs.
- Seguimiento de KPIs.
- Manejo de programas de edición de video e imagen (Sony Vegas, DaVinci, Photoshop...)

Competencias a nivel personal

Soy una persona responsable, transparente y sincera ya que considero que esas tres cualidades son la base en cualquier ámbito profesional.

Me desenvuelvo muy bien de cara al público y soy capaz de transmitir confianza al cliente lo cual es fundamental en los negocios.

Además de lo comentado, mi ambición me motiva a dar siempre lo mejor de mi para poder seguir avanzando profesional y personalmente.

Disponibilidad

Actualmente estoy trabajando, tendría que avisar a la empresa con 15 días de antelación.