



AARÓN DE C.



Arroyo de la Encomienda,
Valladolid

COMPETENCIAS

- Negociación
- Elaboración de planes comerciales
- Toma de decisiones
- Capacidad resolutive
- Automotivación
- Autodisciplina

HABILIDADES

- Proactividad
- Empatía
- Orientación a resultados
- Compromiso
- Trabajo en equipo
- Confianza

ESTUDIOS

- Excel 100 h
100 % online Teformas.com
- Office 365 365 h
Centro de estudios plaza mayor
- Gestion comercial 500 h
Centro de estudios plaza mayor
- Bachillerato 1997-1999
I.E.S Parquesol

SOBRE MÍ

Soy un profesional con una mentalidad proactiva y una sólida orientación a resultados. Mi capacidad para conectar con los demás a través de la empatía ha sido clave en mi trayectoria. Comprometido con la excelencia, apporto una ética de trabajo excepcional y prospero en entornos colaborativos. Mi habilidad para trabajar en equipo y alcanzar metas demuestra mi compromiso con el éxito compartido.

EXPERIENCIA LABORAL

DELEGADO COMERCIAL NACIONAL

Bodegas Olimarum 2024-actualmente

- Responsable de distribución nacional, Ecommerce, Marketing, desarrollo de marca •

ÁREA MANAGER NOROESTE

Bodegas y Viñedos Tresmano 2020-2023

- Responsable de distribución y Horeca Premium zona Nielsen 4,5,6
- Tresmano, Proventus, Casa Madero, Quintas das Carvalhas

ÁREA MANAGER NOROESTE

Palacios vinos de Finca Valladolid Esp . 2020

- Responsable de expansión.
- Distribución en las zonas Nielsen 4,5 y 6.
- Trus, Proelio y Nivarius

ÁREA MANAGER NOROESTE

Bodegas Familiares Matarromera , Valladolid Esp 2018-2020

- Responsable de expansión de las Bodegas en las zonas Nielsen 4,5 y 6.
- Desarrollo y fidelización del canal Horeca.
- Matarromera, Oliduro, CM .

SALES ON TRADE

Pernord-Recard Esp 2016-2018

- Gestión de los distribuidores asignados y de las cuentas Horeca directas.
- Acuerdos de comerciales, amenazas del sector.
- Beefeater, Mumm, Chivas

EXPERIENCIA LABORAL

DIRECTOR DE AREA

Legendario SL Valencia , Esp 2012 - 2016

- Gestión del equipo comercial directo en las zonas Nielsen 4,5 y 6.
- Presupuestos y objetivos de las primeras cuentas de la zona, tanto en hostelería como distribución tradicional y moderna regional. Ron Legendario.

DELEGADO COMERCIAL CYL

Legendario SL Valencia , Esp 2009 - 2012

- Desarrollo de la red tanto de colaboradores, subdistribuidores como distribuidores.
- Apoyo al equipo comercial de distribuidores.
- Posicionamiento de nuevas referencias de la compañía. Ron Legendario.

DELEGADO COMERCIAL CYL

Urbasa Global Brands SL Vitoria, Esp 2004 - 2009

- Introducción de productos importados de C.E.E a través del canal distribución tradicional de productos de gran rotación. Red Bull, Coronita, Barceló

DESARROLLADOR DE MERCADO

Distribuciones de Castilla y león, Valladolid Esp 2000 - 2004

- Introducción de nuevas referencias en las rutas asignadas a si como las gestiones propias de la preventa. San Miguel, Font Vella, Pérez Pascuas
- Introducción de nuevas referencias en las rutas asignadas a si como las gestiones propias de la preventa. San Miguel, Font Vella, Pérez Pascuas