

CURRICULUM VITAE

ID-59165 Giada

DATOS PERSONALES:

Nacionalidad: Italiana

Fecha de nacimiento: 07/06/1977.

Domicilio: 46192 Montserrat, Valencia.



ESTUDIOS Y FORMACION:

Enero 2013 - actualmente: Curso particular de Francés, profesor nativo, Business School

Enero 2013 - actualmente: Curso particular de inglés con profesor nativo, Business School

Octubre 2011- Diciembre 2011: Curso particular de Francés, Academia Inlingua, Valencia

Octubre 2009- Mayo 2010: Curso de Inglés Avanzado financiado del fondo social Europeo.

Enero-Abril 2011: Master ventas y Dirección Comercial – 300 horas
Cámara de Comercio Valencia.

Septiembre-Marzo 2007: Curso intensivo de inglés (Nivel superior).
Master House, Valencia.

Enero-Marzo 2006: Curso intensivo de inglés (Nivel superior).
The Perth Collage. Crief Road, Perth. Perthshire Escocia.

2002-2005: Facultad de Ciencias de la Educación de Bergamo (Italia).
Diplomada en ciencias de la educación.

1996-2001: Academia de Bellas Artes de Brera (Milán-Italia).
Licenciada en Bellas Artes (Pintura y artes visuales).

1991-1996: Instituto Liceo Artístico Estatal de Bergamo (Italia).
Graduada en maduración artística gráfico visual.

EXPERIENCIA PROFESIONAL:

Agosto 2020- actualmente: Formica s.a.

Categoría: **Área Sales Regional Sur Europa**

- Gestión de la cartera existente de clientes, distribuidores y prescriptores Identificar nuevas oportunidades de negocio, establecer relaciones y propuestas comerciales y desarrollar las ventas en sus diferentes categorías
- Supervisión de los procesos de los pedidos, la documentación y la logística.

Mayo 2012- Agosto 2020: Carlos Grollo s.a.

46940 Manises

Categoría: **Manager de Exportación**

- Bajo la supervisión del CEO de la empresa, responsable de las Exportaciones de la empresa. Se logra el crecimiento de la empresa en exportación, alcanzando en 5 años un porcentaje del 20%, actualmente un 30%. Áreas de expansión del negocio: Europa, Italia (creación y coordinación de la red comercial de venta, 7 agentes a cargo), Francia (2 comerciales a cargo), Holanda, Bélgica, Suiza, Grecia, Chipre, Polonia, Rumania, Finlandia, Dinamarca, EAU (1 comercial a cargo), Latam. Redacción y Ejecución del plan de exportación, prospección, estudios de mercados. Identificación de nuevas oportunidades de negocio, realización de propuestas comerciales y desarrollo de las ventas.
- Gestión de proyectos de desarrollos de nuevos productos, private label y proyectos exclusivos para clientes y para canal Contract
- Apoyo en Marketing Internacional
- Gestión de la cartera de distribuidores y clientes. Los canales desarrollados son tanto el canal tradicional como el canal moderno, gran distribución y private label.
- Formación de producto a los clientes internacionales
- Planificación de la logística internacional
- Preparación de viajes comerciales y actuación de los mismos, asistencia a Ferias internacionales

Enero 2010- Mayo 2012: Pinturas Montó

Marines

Categoría: **Area Sales Manager Francia, Bélgica, Suiza, Marruecos, Algeria**

- Responsable de Exportaciones del Área indicada, países de habla francesa
- Ejecución del plan de exportación, prospección, estudios de mercados
- Gestión de proveedores y clientes, Atención telefónica internacional
- Asistencia a reuniones y Ferias Nacionales e Internacionales
- Identificar nuevas oportunidades de negocio, establecer relaciones y propuestas comerciales y desarrollar las ventas en sus diferentes categorías
- Supervisión de los procesos de los pedidos, la documentación y la logística.

Enero 2007- Diciembre 2009: Crystal Line s.a.

46950 Xirivella

Categoría: **Responsable de Compras**

- Búsqueda y posterior desarrollo de nuevos proveedores a nivel nacional e internacional.

- Mejora y seguimiento de la estrategia de compras.
- Negociación de precios, plazos de entrega y cantidades.
- Análisis de mercado para anticiparse a las fluctuaciones de las materias.

Gestión de las cuentas clave. Coordinación con el departamento logístico para la correcta importación y exportación de las materias.

IDIOMAS:

- Italiano: Lengua madre.
- Inglés: Nivel C1.
- Castellano: Nivel Avanzado.
- Francés: Nivel Alto B2

DATOS INFORMATICOS:

Paquete Office completo.

Dominio de Base de datos, CRM, Sap, Programas administrativos.

Photoshop, Adobe illustrator: Nivel Medio.

Conocimientos de Marketing internacional.

OTROS DATOS DE INTERES:

Carnet de conducir y vehículo propio.

Persona dinámica y con don de gente, seria y responsable, con capacidad de gestión del tiempo, eficiente, puntual, resolutive.

Muy buena disponibilidad para viajar y con plena dedicación al trabajo.