

Sales Hunters - Matrix de evaluación

Nombre del candidato: 52153

COMPETENCIAS	Bajo		Alto		COMENTARIOS
	1	2	3	4	
Comunicación efectiva	☐	☐	☐	☒	
Orientación al cliente	☐	☐	☐	☒	
Creatividad y curiosidad	☐	☐	☐	☒	
Habilidades interpersonales	☐	☐	☐	☒	
Negociación	☐	☐	☐	☒	
Perseverancia	☐	☐	☐	☒	
Trabajo en equipo	☐	☐	☐	☒	
Motivación	☐	☐	☐	☒	

Jessica tiene un grado en Comercio y Marketing y nos indica que su inclinación por el ámbito comercial apareció mientras estudiaba y trabajaba a la par. Cuenta con experiencia de 5 años en el sector de tabaco en donde trabajaba para Promo Tabacco; inició como promotora y luego al poco tiempo fue promovida a Coordinadora; indica que estaba muy contenta con las funciones del puesto y que se le dio la oportunidad de llevar Madrid, Baleares y Barcelona; realizaba viajes constantemente y esto le gustaba pero que decide dejarlo porque dentro de sus objetivos personales era cambiar de residencia a Madrid. Además ha llevado campañas para Altadis con Lucky Strike, Schweepes. Johson & Johson; el principal motivo de que eran periodos cortos es porque eran campañas puntuales pero que llevaba la misma empresa que la contrató. Además de estos sectores, ha tenido experiencia en sectores de inmobiliaria, estética y belleza y últimamente en venta y atención telefónica de cursos de formación. Durante toda la entrevista ha mostrado interés por la posición porque es un sector en el cual tiene experiencia y la atención al cliente, ya sea presencial o telefónica es lo que le llama la atención. Considera que es buena comercial siempre y cuando crea en el producto/servicio aunque no sea usuaria final, siempre que lo crea y confíe en que suple una necesidad, ella se siente confiada en poder venderlo. Considero que Jessica es un perfil interesante de conocer porque conoce el sector, confía en el producto; además que cuenta con habilidades comerciales y comunicativas que permite que llegue al usuario de forma natural.