

ID- 56542 JOSE M.

DIRECCIÓN:
ESTADO CIVIL:

SEVILLA
Casado.

EXPERIENCIA LABORAL.

- **Lumelco S.A.** Desde Enero de 2015 a la Actualidad.
Responsable Comercial del equipo de prescripción para las zonas de Andalucía y Extremadura.
Realizando las funciones de prescripción y ventas de las marcas Mitsubishi Heavy Industries, Ltd (climatización), Dantherm (ventilación y deshumidificación), LMF (ventilación), Kingspan solar (energía solar), Giersch (quemadores) y Broad (plantas absorción).
Tipos de clientes: Ingenierías, arquitecturas, propiedades, instaladores, distribuidores y constructoras.
- **Gewiss Ibérica S.A.** Desde Marzo de 2014 a Diciembre de 2014. Realizando funciones de **Ingeniero de prescripción** y ventas en las provincias de Sevilla y Córdoba. Tipos de clientes: Ingenierías, instaladores, distribuidores y constructoras.
- **Austral Air Sur, s.l.** Desde Febrero de 2013 a Diciembre de 2013.
Realizando funciones de **Ingeniero comercial de ventas, prescripción** de la marca (evaporativos Breezair), responsable de la oficina técnica y organización de trabajos del personal.
Organización del personal, equipos y materiales para la ejecución de obras de climatización de las ITVs en Andalucía.
- **Hitachi Air Conditioning S.A.S.** Desde abril de 2011 hasta Enero de 2013.
Realizando funciones **de Ejecutivo de ventas y prescriptor** en Andalucía y Extremadura. Tipos de clientes: Instaladores, distribuidores, constructoras, arquitectos, ingenierías y propiedades.
- **Lennox-Refac, S.A.** Aire Acondicionado. Realizando funciones de **técnico comercial de ventas y prescripción**. Desde Enero 2004 hasta Abril de 2011.
- **Lennox-Refac, S.A.** Aire Acondicionado. Realizando funciones de **técnico comercial** interno. Desde Abril 2000 hasta Enero de 2004.
- **Sociedad Cooperativa Andaluza de Energía Solar.** Visitas a clientes para realizar anteproyecto y presupuesto. Desde Enero a Abril de 2000.

ESTUDIOS REALIZADOS.

ENSEÑANZA REGLADA:

- **Curso de experto universitario en climatización**, 260 horas, impartido por la
- Curriculum Vitae José M^a Díaz Ruiz - Ingeniero técnico industrial - 600.421.713 1

Universidad de Sevilla. Desde Octubre de 2004 a Julio de 2005.

- Principios y fundamentos de la climatización.
 - Reglamentación (CTE, RITE, REBT...).
 - Sistemas y selección de equipos: sistemas de expansión directa (VRF, roof-top, splits,...), sistemas de agua (plantas enfriadoras condensadas por agua o aire, fancoils, climatizadores, torres de refrigeración, evaporativos, geotermia, equipos condensados por agua,...).
 - Diseño y cálculo de instalaciones: tuberías agua y refrigerante, bombas de agua, conductos, difusores, rejillas,...
 - Visitas a instalaciones.
- **Ingeniería Técnica Industrial.** Rama: Electricidad. Especialidad: Electrónica, Regulación y Automatismo. Realizado en la E. U. Politécnica de Sevilla. Desde septiembre de 1992 hasta Octubre de 2002. (Proyecto fin de carrera: UPS (SAI) basada en microcontroladores PIC).
 - **F.P. I y F.P.II..** Rama: Electricidad/ Electrónica. Especialidad: Electrónica Industrial. Realizado en C.F.P. Santísima Trinidad de Sevilla. Desde septiembre de 1986 hasta Octubre de 1992.

ENSEÑANZA NO REGLADA:

- Curso CALENER y LIDER. Año 2008.
- Curso de instalador de Energía solar térmica, realizado en IFES-UGT, 450 horas (reconocido por la Junta de Andalucía). Año 1999.
- Projectista instalador autorizado por SODEAN para instalaciones solares térmicas. Carnet T3. Año 1999.
- Projectista instalador autorizado por SODEAN para instalaciones solares fotovoltaicas. Carnet F3. Año 1999.
- Jornadas Sobre Seguridad e Higiene en el Trabajo. Año 1997.
- Legislación Industrial Aplicada al Diseño. Año 1998.

OTROS DATOS DE INTERES.

- Carnet de Conducir B1.
- Realización de proyectos de climatización, visitas a obra, direcciones de obra, etc.
- Conocimientos de programas Cypemep, Hulc, DPclima, Presto, Calener, Lider, Windows, Office, Autocad, internet y correo electrónico.
- IDIOMAS: Inglés Comercial Nivel Medio.

INQUIETUDES PERSONALES.

- Abierto a nuevas experiencias profesionales.
- Habitudo a trabajar para alcanzar objetivos y orientación al cliente.
- Persona sociable, comunicativa y capaz en los trabajos en equipo.
- Disponibilidad en horarios, lugar de trabajo y desplazamientos.