



ID-64668 Mario

Sexo Masculino | Fecha de nacimiento 02/09/1993 | Nacionalidad Española

Formación Académica

- Educación ESERP Business & Law School. Grado en Administración y Dirección de Empresas. (2012 - 2016)
- Universidad Rey Juan Carlos Grado en Administración y Dirección de Empresas · (2012 - 2016)

Experiencia Profesional

Randstad Technologies España octubre de 2021 - Actualidad

Business Unit Manager Telco&Digital

abril de 2023 - actualidad

Madrid, España

KAM Telco&Digital en el área de ITC outsourcing services desempeñando las siguientes funciones:

- o Gestión de equipo comercial
- o Gestión y desarrollo de diferentes cuentas y clientes asignados relacionados con el mundo IT&Telco.
- o Gestión de facturación anual de +7M€ con gestión sobre el margen bruto.
- o Gestión de acuerdos y negociación de proyectos de desarrollo de software, datos y automatización.
- o Pipeline y control de previsiones.
- o Forecast.
- o BusinessPlan.
- o Mantenimiento de relaciones comerciales a largo plazo con socios de nivel C o C-1.
- o Búsqueda y captación de nuevos clientes.
- o Elaboración de propuestas técnicas y económicas.

ITC & Telco Senior Business Manager

octubre de 2021 - abril de 2023

Madrid, España

Business Manager B2B en el área de negocio digital (outsourcing services).

Desarrollo de diferentes deliveries de proyectos relacionados con el mundo IT&Telco desempeñando las siguientes funciones:

- o Gestión de negocio en torno a 3M€
- o Gestionando a un service manager.
- o Forecast.
- o BusinessPlan.
- o Búsqueda y captación de nuevos clientes.
- o Negociación y contratación de candidatos.
- o Negociación y contratación con los clientes.
- o Elaboración de propuestas técnicas y económicas.

- o Gestión y supervisión del equipo de consultores.
- o Estudio de licitaciones y búsqueda de nuevas oportunidades.

Novabase Neotalent

ITC & Telco Business Manager

diciembre de 2017 - octubre de 2021

Madrid España

Business Manager en el área de outsourcing services desempeñando las siguientes funciones:

- o Desarrollo de diferentes deliveries de proyectos relacionados con el mundo IT&Telco y seguros.
- o Forecast.
- o BusinessPlan.
- o Búsqueda y captación de nuevos clientes.
- o Negociación y contratación de candidatos.
- o Negociación y contratación con los clientes. o Elaboración de propuestas técnicas y económicas.
- o Gestión y supervisión del equipo de consultores.
- o Estudio de licitaciones y búsqueda de nuevas oportunidades

GENERAL TECHNOLOGIES CONSULTING (GENERAL SOFTWARE)

Consulting & Sales IT

septiembre de 2016 - diciembre de 2017

madrid, España

- o Desarrollo de diferentes deliveries de proyectos relacionados con el mundo IT&Telco.
- o Prospección de mercado, detección de oportunidades y desarrollo de negocio en el sector IT.
- o Procesos de selección para las diferentes unidades de negocio. Especialización en perfiles IT (Gestión de ofertas en portales de empleo, búsqueda activa de talento, realización de entrevistas, dinámicas de grupo y foros de empleo)
- o Presentación de candidatos seleccionados en oficinas del cliente.
- o Negociación de salarios, evaluación, seguimiento y asistencia a los trabajadores.
- o Revisión, control y ajuste del fichero de facturación mensual.

Axpe Consulting

Departamento RRHH

septiembre de 2016 - noviembre de 2017

Grupo Euroformac

Departamento administrativo

febrero de 2016 - septiembre de 2016

ESERP School of Business & Social Sciences

Ayudante de Coordinación

septiembre de 2014 - febrero de 2015

Lenguajes

Español (Native)

Inglés (Professional Working)