



ASESOR COMERCIAL-NEW BUSINESS

XAVIER N.

Sant Cugat del Vallès

PERFIL PERSONAL

Asesor comercial con amplia experiencia. Soy un profesional honesto, orientado al cliente, constante, serio, organizado, perseverante y resistente a la frustración.

APTITUDES

- Acostumbrado a trabajar con CRM
- Experiencia en venta nueva, venta cruzada y cartera.
- Estrategias de venta
- Venta telefónica, prospección online
- Conocimientos administrativos oficina

ACTITUDES

- Soy muy trabajador para cumplir los objetivos establecidos
- Sincero, humilde y con ganas de aprender
- Positivo y con gran capacidad de escucha activa
- Implicado en los proyectos del negocio
- Leal, no doy problemas y tengo gran empatía

EXPERIENCIA LABORAL

GRUPO QUALIA S.L – JUNIO 2019 / ACTUALIDAD
CONSULTOR-ASESOR COMERCIAL.

– VENTA Y TODA SU GESTIÓN DE SERVICIOS DE ASESORAMIENTO EN
NORMATIVAS DE OBLIGADO CUMPLIMIENTO Y FORMACIÓN BONIFICADA

KREASET S.L – MAYO 2016 / MARZO 2019
CONSULTOR COMERCIAL. MARKETING DIGITAL B2B
– VENTA DE SERVICIOS DE MARKETING DIGITAL B2B Y GESTIÓN DE
CUENTAS

DISPOCAT S. L – FEBRERO 2010 / SEPTIEMBRE 2015
COMERCIAL ZONA VALLÈS OCCIDENTAL
– VENTA DE ALIMENTACIÓN EN RUTA PRE-ESTABLECIDA, VENTA
CRUZADA, CAPTACIÓN DE CLIENTES NUEVOS Y SEGUIMIENTO

GRAN CASINO DE BARCELONA – 1999/ 2005
CAJERO-CONTABLE
– APERTURA Y CIERRE DE CAJA, CONTEO DE MESAS Y CIERRE

HISTORIAL EDUCATIVO

IMMACULADA CONCEPCIÓ – BACHILLERATO BUP Y COU

ESTRATEGIAS DE VENTAS

MARKETING DIGITAL

CURSO ONLINE COMUNICACIÓN POSITIVA PARA EMPRESAS

INGLÉS

DE FORMA AUTODIDACTA FORMACIÓN CONTINUADA