

CURRÍCULUM VITAE

ID-51822



Datos personales:

Edad: 23-04-1977

Dirección: 46015 Valencia

Permiso de conducir: A y B

Formación académica:

- **Licenciado en Ciencias Químicas.** 1995-2000
Especialidad de bioquímica y biología molecular
Universidad Autónoma de Madrid.

Formación complementaria:

- **Curso de Liderazgo personal**
AU Consultores 40 horas. 2013
- **Curso de Gestion del tiempo**
AU Consultores 40 horas. 2012
- **Curso de community manager**
Zinckproject. 30 horas. 2011.
- **Curso de Gestión de clientes.**
AU Consultores. 40 horas. 2009.
- **Curso de Fidelización de clientes.**
AU Consultores. 40 horas. 2008.
- **Curso Avanzado de Técnicas de Venta.**
AU Consultores. 40 horas. 2006.
- **Curso de Técnicas de Venta.**
AU Consultores. 32 horas. 2005.
- **Curso de Formador de Formadores.**
Cofares. 36 horas. 2003.

Idiomas:

- **Inglés:** Hablado y escrito, nivel medio.

Informática:

- Sistema operativo: Windows.
- Ofimática: Word, Excel, Access y PowerPoint.
- Internet: gestión de redes sociales, blogs... como herramienta de marketing.

- **Delegado de zona Levante Idonea Cosmetics**

Empresa: Idonea personal cosmetics

Incorporación: septiembre 2015 - actualidad

Principales responsabilidades:

- Responsable de abrir nuevos puntos de ventas (prospección, negociación y cierre), mantenimiento y fidelización de la cartera de clientes existentes, formación a las farmacias y eventos de ventas con clientes finales.

- **Product manager Centros Estética T-cuida**

Empresa: Cooperativa Farmacéutica Española (Cofares). Valencia.

Incorporación: enero 2011 – enero 2015

Principales responsabilidades:

- Comercialización del negocio, desarrollo del plan de marketing, negociación con proveedores, control de la facturación e impagos, selección y formación del personal, gestión y supervisión de los centros de estética (30), plan de expansión, gestión y supervisión de nuevas aperturas.

- **Coordinador zona Levante Cofares Servicios.**

Empresa: Cofares. Valencia.

Incorporación: junio 2009 – diciembre 2010

Principales responsabilidades:

- Supervisión, planificación, revisión de objetivos y apoyo a los 4 comerciales a mi cargo, con visitas periódicas a una de las zonas y revisando los diferentes indicadores y cuadros de mando.

- **Delegado comercial Cofares Servicios.**

Empresa: Cofares. Valencia.

Incorporación: julio 2007 – mayo 2009

Principales responsabilidades:

- Captación de nuevos clientes y gestión de los actuales (gestión por categorías, fidelización, planes comerciales, reformas, mobiliario, formación, etc...)

- **Delegado comercial de Marcas Propias.**

Empresa: Cofares. Valencia.

Incorporación: septiembre 2004 – junio 2007

Principales responsabilidades:

- Introducción y aumento de las ventas de los productos de marca propia (Aposan y Farline).
- Mantenimiento de la cartera de clientes, tratamiento de reclamaciones e información sobre nuevos productos y tendencias del mercado.

- **Gestor de stocks.**

Empresa: Cofares. Madrid.

Incorporación: abril 2001 – agosto 2004

Principales responsabilidades:

- Jefe de zona de aprovisionamiento de las regiones de Andalucía, Extremadura y Valencia.
- Desarrollo y optimización del programa informático de aprovisionamiento.
- Desarrollo de EDI (Electronic Data Interchange)