



19/05/1971

Contacto



+34670493293



info@elycarranza.com



Calle Sierra de los filabres, 3
Huércal de Almería . Almería

Más información

- Carné de conducir.
- Vehículo propio.
- Disponibilidad total.

Isabel Carranza Terrero

Datos académicos

Licenciatura en Filología Inglesa. 1989-1995

Universidad de Sevilla

Máster en Investigación Criminal y Forense. 650 horas .2017-2018

Universidad CLEA

Máster en Community Manager y Gestión de Redes Sociales. 650 horas.

SEFHOR. Sociedad Española de Formación

Máster en Docencia de la Formación Profesional para el Empleo. 650 horas. 2023-2024

Círculo de Universidades Hispanoamericanas Alfonso III el Magno

Máster en ELE., profesor de español. 650 horas. 2023-2024

Círculo de Universidades Hispanoamericanas Alfonso III el Magno

Experiencia laboral

Asesor Comercial Empresas Orange. Abril 2024- Actualidad

- Captación de nuevos clientes autónomos y pymes
- Fidelización cartera existente
- Creación de propuestas

Supervisora Comercial

PTV Telecom. Marzo 2023- Abril 2024

- Supervisión de equipo de comerciales.
- Captación nuevos clientes residenciales, autónomos y pequeñas empresas

Creación de páginas web (WordPress)

Hékate Telecom . Marzo 2022- Actualidad

- Mantenimiento de páginas web y redes sociales.
- Diseño Web.

Creación de contenido y publicaciones en RRSS ,así como creación de campañas en Facebook , Instagram, Tik Tok, LinkedIn,...

Creadora de eventos

Primeras Citas. Enero 2023- Actualidad

- Gestión y diseño de redes sociales.
- Diseño web.
- Creación de eventos de citas rápidas o speed dating

Sales Account Manager

Russell IPM España. Nov.2022-Enero 2024

Responsable de Andalucía. Gestionando y fidelizando la cartera de clientes de sector agrícola

Consultor pymes

Telyco. Oct.2021-Abril 2022

Gestión y fidelización de la cartera de clientes

Consultor de desarrollo de negocio

Connect Gold SL. Agosto 2016- Sep.2021

Gestión y fidelización de la cartera de clientes

Gestión de documentación e implantación del Kit Digital en micropymes y pymes

Consultor de desarrollo de negocio

Conexión Empresas SL Marzo 2015- Agosto .2016

Gestión y fidelización de la cartera de clientes

Añadimos a estas experiencias laborales más de 15 años trabajando en otros distribuidores de telefonía móvil, de Vodafone , Orange y Movistar, como comercial de empresas y de tienda.

Contando con la experiencia de haber dirigido 2 negocios propios : una tienda de telefonía MOVIL REDPUBLIC SL y un centro académico CUM LAUDE CIBER DUNA CB

Y una amplia experiencia como docente

Habilidades

- Diseño de páginas web.
- Creación de eventos
- Habilidades de ventas
- Gestión de redes sociales.
- Diseño de cartelería.
- Diseño de aplicaciones.
- Creación de contenido.
- Definición de estrategias.

Idiomas

Castellano

Nativo.

Inglés:

Nivel alto.. C2

Francés

Nivel medio