

ID-56917 CÉSAR ENRIQUE



SOY UN PROFESIONAL CON MÁS DE 15 AÑOS DE EXPERIENCIA EN EL ÁREA DE VENTAS REALIZANDO LABORES DE ASESORAMIENTO COMERCIAL, APERTURA DE NUEVOS CLIENTES, DISTRIBUCIÓN, COBRANZA, INVENTARIOS, MANEJO LOGÍSTICA DE TRANSPORTE. DEBIDO A LA EXPERIENCIA EN EL ÁREA DE VENTAS Y DISTRIBUCIÓN PUEDO MANEJAR CUALQUIER LÍNEA CON FACILIDAD, TENIENDO GRAN HABILIDAD DE COMUNICACIÓN, ORGANIZACIÓN APLICADA PARA POTENCIAR LA CALIDAD DE LOS SERVICIOS Y OPTIMIZAR EL TIEMPO. MI PERFIL ESTÁ ORIENTADO A LA PLANIFICACIÓN Y EJECUCIÓN DE ESTRATEGIAS BASADAS EN OBJETIVOS AL TRABAJO EN EQUIPO, SERVICIO AL CLIENTE, VISIÓN ESTRATÉGICA, ENTRE OTRAS.

INFORMACION PERSONAL

■ Fecha de Nacimiento: 31/10/84

EDUCACIÓN

Superior:

- Instituto Universitario de Ciencias Administrativas y Fiscales (F.P Ciencias Administrativas y Fiscales)
- Universidad Bicentenario de Aragua (Derecho, Abogado)

EXPERIENCIA PROFESIONAL

■ Distribuciones Hermanos Ruiz S.L

Madrid, España

Cargo Desempeñado: **Comercial** (2 Años 8 Meses)

Cargo Actual: **Gestor de Zona** (11 Meses)

■ Restaurante SEXTO, BAR CASA VIEJA, BAR IBIZA, DISCOTECA BALLESTA

Madrid, España

Cargo Desempeñado: **Encargado recepción de Pedido, Abastecimiento de licores, Mesonero**

■ Comercializadora Ciudad Jardín c.a.

Maracay, Venezuela

Cargo desempeñado: **Gerente General**

■ GRUPO HERMANOS CAMACHO Haciendo Eficiente la Distribución

Maracay Edo. Aragua

Cargo Desempeñado: **Asesor Comercial**

■ INDUSTRIAS ICOPORc.a. Producto de animes y poliestireno expandido

La Victoria Edo. Aragua

Cargo Desempeñado: **Vendedor**

■ Construcciones y Comercializadora R.C.O.c.a.

Maracay Edo Aragua

Cargo Desempeñado: **Jefe de Ventas**

■ Nuestros Servicios para Pequeñas y Medianas Empresa.

Canal de Ventas PyME. (Movistar) Maracay Edo. Aragua

Cargo Desempeñado: **Integrador**

■ [Free Lance] Distribuidora Cultumar c.a.

Cargo Desempeñado: **Vendedor**

■ Grupo Promoting, Su aliado estratégico

Cargo desempeñado: **Promotor**

LOGROS

- Empleado del mes 4 veces consecutivas. Año 2013.
- Optimización del menú. Año 2016.
- Top five de ventas. Año 2012 y 2013.
- Primer lugar en facturas de pronto pago. Año 2013.
- Primer lugar en apertura de nuevas cuentas. Año 2013.
- Líder en organización y mantenimiento del área de cocina. Año 2016.

CURSOS REALIZADOS

- Curso: **Control de Calidad**, Instituto Politécnico Santiago Mariño (IPSM)
- Curso: **Jornada de Seguridad Industrial**, Instituto Politécnico Santiago Mariño (IPSM)
- Curso: **Manejo y Uso de extintores**, INDUSTRIAS ICOPORc.a
- Curso: **Ahorro del Tiempo**, INDUSTRIAS ICOPORc.a
- Curso: **Fiscalización Aduanera**, Instituto de Ciencias Administrativas y Fiscales (IUCAF)

- Curso: **Microsoft Windows XP**, (CODEP)
- Curso: **MicroOffice**, (CODEP)
- Taller: **Motivación para vendedores**
- Taller: **Técnicas y principios para incrementar las ventas**
- Taller: **5 Habilidades para la venta efectiva**
- Taller: **Negociación efectiva para vendedores**
- Taller: **Formación en ventas**
- Taller: **Técnicas de ventas**
- Taller: **Gestión de las cuentas clave: El rol del vendedor moderno**
- Taller: **Gerencia estratégica de ventas: Reclutamiento y selección**
- Taller: **Atención al cliente**
- Taller: **Negociación**
- Taller: **Mercadotecnia y estrategia comercial**
- Taller en línea: **Ventas**
- Taller: **Desarrollo de vendedores de alto potencial**
- Taller: **Gerencia de ventas y mercadotecnia**
- Taller: **Negociación avanzada**
- Taller: **Ventas para no vendedores**
- Taller: **Manejo telefónico**
- Taller: **Vendedores cerradores**
- Taller: **Venta consultiva**
- Taller: **Comunicación enfocada al cliente**
- Taller: **Desarrollo de ventas al detalle**
- Taller: **Estrategias comerciales**
- Taller: **Administración de negocios en área de mercadotecnia**

Toda la información está disponible de ser requerida