



Antonio Murillo

Ventas y Marketing

Experiencia laboral

Ventas | Javier Navarro Representaciones S.L.

Marzo 2020 - Actualidad

Responsable de la gestión de venta y de marketing en la zona de Levante y Murcia para un portafolio de clientes, entre ellos: Wilo, Wolf, Georg Fischer, Grupo Presto, Rikutec, Dinak e Hitachi.

- Gestión integral de la relación comercial a través de múltiples canales, incluyendo grandes cuentas, distribuidores, puntos de venta y canal directo.
- Definición y ejecución de estrategias comerciales adaptadas a cada mercado para la consecución de los objetivos de venta.
- Análisis y control de los resultados de las acciones implementadas para optimizar el retorno de la inversión.

Responsable de Marketing | Club de Campo Valencia K7

Abril 2019 - Marzo 2020

- Diseño y ejecución del plan de marketing integral del club.
- Desarrollo de propuestas comerciales para la captación de nuevos socios y patrocinadores.
- Evaluación y seguimiento de las estrategias de marketing para asegurar el cumplimiento de los objetivos.

Gestor Operativo | Goedecke Fenster Bau (Alemania)

Mayo 2016 - Febrero 2018

- Gestión de la atención al cliente en el mercado de habla hispana.
- Supervisión y tramitación de pedidos.
- Desarrollo de labores administrativas y comerciales para el soporte del equipo de ventas.

Sobre mí

Profesional del marketing y las ventas con una sólida trayectoria en la definición de estrategias comerciales y la gestión de cuentas clave.

Me caracterizo por ser una persona resolutiva y proactiva, con una alta capacidad para el liderazgo de equipos y la búsqueda constante de la excelencia en cada proyecto. Mi objetivo es aplicar mi visión estratégica y mis habilidades comerciales para impulsar el crecimiento en un nuevo reto profesional.

Contacto



605 822 853



toni.murillo.tm@gmail.com



Valencia (Valencia)

Más información

- Carné de conducir.
- Vehículo propio.
- Disponibilidad para viajar.

Datos académicos

Universidad Internacional de La Rioja (UNIR) y Universidad VIU

Grado en Marketing

IMF Capitol Empresa

Técnico Superior en Marketing y Publicidad

Estudios en Desarrollo de Negocio

FP Trial

Habilidades

Habilidades comunicativas
Gestión de equipos
Resolución de problemas
Dominio de Office, Adobe e IA
Estrategia Comercial
Negociación y Resolución

Idiomas

Castellano y Valenciano:
Nativo.

Inglés:
Nivel B2.

Alemán:
Nivel Básico.