



RODRIGO PEREIRA ARTEAGA

Teléfono: 616 218 500

Correo: rodrigo.pereira.arteaga@gmail.com

RESUMEN

Soy un ejecutivo de ventas que busca un proyecto desafiante para poner en práctica la experiencia adquirida en distintos puestos de responsabilidad en el sector asegurador. Mi formación también está orientada a guiar equipos comerciales y la consecución de resultados. Creo de manera firme que las personas necesitamos planificación, formación, seguimiento y motivación para cumplir con los objetivos marcados por la dirección de la compañía, y por tanto, trabajo con estas habilidades a diario.

EXPERIENCIA LABORAL

Director de Sucursal, Seguros Ocaso, S.A. (Tipo A)

Ene 2023 - Jun 2025

- Liderar una sucursal que consta de tres equipos comerciales, con un total de 42 personas; entre jefes de equipo, agentes exclusivos, administradores de fincas, y administrativos comerciales.
- Asegurar la ejecución y desarrollo de la estrategia de la Cía., siguiendo decisiones adoptadas por el ámbito territorial, responsabilizándose del seguimiento y de la corrección de las desviaciones.
- Guiar y motivar a las distintas figuras comerciales para impulsarles en su crecimiento profesional.
- Captar nuevos agentes, impartirles formación continua para conseguir su consolidación en la Cía.

Director de Sucursal, Seguros Ocaso, S.A. (Tipo C)

Oct 2021 - Dic 2022

- Captar, formar y nombrar nuevos agentes. A su vez, fomentar la mejora de resultados en las figuras avanzadas para su consolidación y/o progreso como agentes profesionales.
- Atender la red asignada, procurando su estabilización a través de formación, animación y apoyo.
- Controlar la actividad comercial, vigilando el cumplimiento de la normativa de la compañía.

Responsable de equipo comercial, Seguros Ocaso, S.A.

May 2019 - Sep 2021

- Aumentar la estructura de la red comercial realizando acciones de captación y consolidación.
- Conseguir que los agentes estén en unos niveles de producción óptimos para garantizar su continuidad, y conseguir su integración y desarrollo profesional en la compañía.
- Acompañar y formar a los integrantes de mi red comercial.

FORMACIÓN

MBA - Doble Máster en Dirección de Empresas (90 Créditos)

Oct 2022 - Cursando

EADA Business School y UOC (Universitat Oberta de Catalunya).

- Titulación oficial, acreditado internacionalmente (AMBA), dirigido a perfiles con graduación universitaria y con más de 5 años de experiencia profesional.
 - Desarrollo de competencias en estrategia, desarrollo competitivo, finanzas, desarrollo personal y organizativo, marketing tradicional y marketing digital, operaciones y logística, innovación, ética, responsabilidad social corporativa, y recursos humanos entre otras.
- En definitiva, este máster se enfoca en el desarrollo de las habilidades de liderazgo.

Grado en Teología

Sep 2012 - Jun 2016

Facultad de Teología UEBE

- Conocimiento general y amplio de la Teología en todas sus facetas (bíblica, teológica, social, pastoral, etc.) además de investigar en sus orígenes y su desarrollo hasta nuestros días.
- Formación de titulados con un alto grado de preparación que incorpore los elementos de interdisciplinariedad que permitan a los egresados integrarse en equipos multidisciplinares y que incluya, no sólo una base sólida de conocimientos, sino también metodología de trabajo, capacidad de organización y de adaptación, manejo de la información y la documentación, dominio de la teología, cultura, y destrezas relacionadas con la formación pastoral.

IES Maria Moliner

- Realizar evaluaciones físicas iniciales para determinar el estado de salud y condición física de los clientes. Orientar sobre hábitos de vida saludables y nutrición.
- Diseñar programas de entrenamiento personalizados que se ajusten a los objetivos y capacidades de cada individuo.
- Monitorizar y ajustar los programas de entrenamiento según la evolución del cliente.
- Trabajar en equipo con otros profesionales de la salud y del deporte.

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

Curso Superior de Seguros

Feb 2022 - Dic 2022

Seguros Ocaso, S.A.

- Formación integral en materia de seguros de vida y no vida.
- Aprendizaje sobre legislación vigente en materia de seguros.

Técnico en Salvamento y Socorrismo

Feb 2009 - Jun 2009

Federación Española de Salvamento y Socorrismo.

- Conocer y aplicar las principales técnicas en salvamento y socorrismo tanto piscinas como en aguas abiertas (playas).

Módulo Formativo de Primeros Auxilios

Mar 2009 - Jun 2009

Federación Española de Salvamento y Socorrismo.

- Conocer y aplicar las técnicas adecuadas para saber cómo actuar ante situaciones de urgencia y emergencia en diferentes entornos, manteniendo estable al paciente y aplicar los primeros auxilios aumentando su probabilidad de supervivencia en espera de llegada de los servicios de emergencia.

VOLUNTARIADO

Director - "Ministerio Jóvenes Bautistas de Madrid"

Feb 2018 - Feb 2020

CBM - Comunidad Bautista de Madrid.

- Organizar actividades lúdicas y formativas para los distintos grupos de las iglesias de la C.B.M.
- Fomentar la unidad entre los distintos y distantes grupos de jóvenes.
- Establecer redes de comunicación directa con los responsables / pastores de cada iglesia.

Responsable - Ministerio Juventud

Feb 2008 - Feb 2021

Comunidad Cristiana Eben-Ezer.

- Planificar la formación y las distintas actividades para el curso lectivo del grupo de jóvenes.
- Organizar y preparar las reuniones formativas semanales.
- Dar seguimiento a cada uno de los integrantes del grupo de jóvenes con el objetivo de ayudarles en su crecimiento personal y espiritual.

INFORMACIÓN ADICIONAL

- **Idiomas:** Español (nativo), Inglés (B1).
- **Carnet :** A1 y B.
- **Informática:** Nivel alto sistemas operativos: IOS y Windows. Linux varias distribuciones a nivel usuario. Nivel alto paquetes office de Microsoft y ofimática de código abierto (Open Office 4.0) Programación en MATLAB.