

Información de contacto

Email

Dirección

Teléfono

Fecha de nacimiento

Nacionalidad

Habilidades

- Ventas
- Trabajo en equipo
- Atención al cliente
- Resolución de problemas
- Relaciones Públicas
- Comunicación
- Organización de eventos
- Organización de viajes
- Microsoft Office
- Estrategia digital
- Redes Sociales
- Photoshop
- Wordpress
- Indesign
- Compra programática y RTB

Idiomas

Inglés

Nivel avanzado

Italiano

Nivel intermedio

Victoria

Especializada en publicidad, marketing, comunicación y ventas.



Experiencia

Madrid
2023 - Actualmente

Sales Executive
Inmark

- Gestión de las campañas Save the Children y AECC
- Captación de socios para las ONG'S
 - Atención al socio
 - Procesos de facturación

Madrid
Jun 2022 - Nov 2023

Trip Leader
Join My Trip

- Organización y coordinación de viajes para grupos
- Planificación, creación y diseño de viajes
 - Publicidad de viajes en redes sociales
 - Captación de clientes y venta
 - Guía y acompañamiento durante los viajes
 - Procesos de facturación

Barcelona
Ene 2022 - Jun 2022

Project Manager
Dorna Sports

- Supervisión general de la Northern Talent Cup con seguimiento de:
- Social Media, Web, comunicados de prensa
 - Logística
 - Branding tanto interno como de los equipos
 - Relaciones con los equipos de la NTC
 - Relaciones con los partners implicados y gestión de los contratos
 - Organización de los viajes del staff
 - Representación de la NTC en dirección de carrera
 - Coordinación y supervisión del equipo
 - Supervisión del equipo media

Madrid
Oct 2017 - Feb 2020

Sponsorship Executive
Unipublic (A.S.O Group)

- Comercialización de La Vuelta a España
- Comercialización de los mass events organizados por Unipublic/Grupo A.S.O: Vuelta al País Vasco, Volta a Catalunya, Desafío Puertos de Guadarrama, Desafío Lagos de Covadonga
 - Prospección de posibles patrocinadores
 - Recepción y puesta en marcha del briefing del cliente
 - Elaboración de propuestas comerciales
 - Seguimiento y control de las diferentes cuentas/patrocinadores

Madrid
Abr 2016 - Oct 2017

Sales & Marketing Department
Opt Media

- Asesoramiento, gestión y venta de servicios de marketing digital.
- Prospección y captación de nuevas cuentas/ clientes.
- Recepción y puesta en marcha del briefing del cliente.
- Preparación de propuestas para el cliente.
- Gestión y seguimiento de campañas de posicionamiento orgánico: Seo.
- Gestión y seguimiento de campañas en Google Adwords.
- Producción audiovisual: vídeos corporativos, diseño web, identidad visual corporativa, redes sociales.
- Procesos de facturación.

Madrid
Oct 2015 - Mar 2016

Account Executive
Paguro

- Venta de servicios publicitarios
- Compra programática y RTB
- Gestión y seguimiento de campañas display
- Gestión y seguimiento de campañas branding/performance

Madrid
Sep 2014 - Ago 2015

Account Executive
BBDO

- Desarrollo de briefings a creativos
- Valoración de las propuestas internas
- Preparación de propuestas para presentar al cliente
- Procesos de producción gráfica
- Procesos de producción audiovisual
- Análisis de la competencia
- Procesos de facturación

Madrid
Oct 2013 - Sep 2014

Asistente de comunicación
Fundación Manantial

- Comunicación imagen corporativa
- Organización de eventos
- Gestión de redes sociales y blog corporativo
- Elaboración y difusión de notas de prensa/dossier de prensa

Educación

Mindfulness y Psicología positiva
Instituto Europeo de Psicología Positiva

Marketing digital
Google Activate

Curso Marketing Digital y Comunicación 2.0
UEMC Business School

Grado en publicidad
Esic Business and Marketing School

Grado superior en Restauración, Hostelería
Escuela Fuenllana