

Julia Ygueravide Cañadas

📞 637 490 662

✉️ julia.ygueravide@gmail.com

Perfil Profesional

Profesional con amplia experiencia en gestión, ventas y atención al cliente en sectores como farmacéutico, alimentación, inmobiliario y hostelería. Destaco por mi orientación a resultados, capacidad de negociación, liderazgo de equipos y trato cercano con el cliente. Acostumbrada a trabajar por objetivos en entornos dinámicos y altamente competitivos.

Experiencia Profesional

Transgourmet Ibérica

Comercial y ventas

Junio 2024 – Actualidad

- Gestión y ampliación de cartera de clientes.
- Captación de nuevas cuentas y fidelización.
- Negociación comercial y cierre de ventas.
- Seguimiento de objetivos y análisis de resultados.

Grupo Expercasa

Agente Comercial Inmobiliario

2024

- Captación y gestión de inmuebles.
- Asesoramiento a compradores y vendedores.
- Negociación y cierre de operaciones.
- Gestión documental y seguimiento de clientes.

Laboratorios Edefarm (Grupo Farmalider)

Delegada Comercial

Octubre 2023 – Abril 2024

- Gestión comercial de zona asignada.
- Visita a farmacias y presentación de productos.
- Captación de nuevos clientes y mantenimiento de cartera.
- Cumplimiento de objetivos de venta.

Restaurante Palacete La Casa del Molino – Rocafort

Gerencia

2021 – 2023

- Dirección operativa del establecimiento.
- Coordinación de equipo.
- Control de proveedores y costes.
- Supervisión de servicio y experiencia del cliente.

Hospital Veterinario AUNA

Auxiliar Técnico Veterinario

2019 – 2020

- Asistencia en quirófano y consultas.
- Atención a animales hospitalizados.
- Atención a propietarios.

El Barecito de la Plaza – Rocafort

Gerente de establecimiento

2015 – 2019

- Gestión integral del negocio.
- Dirección de equipo de 9 personas.
- Control de caja, compras y proveedores.

Formación Académica

- Auxiliar Técnico Veterinario – ATEVET (2019)
- Auxiliar de Clínica Veterinaria – Sobresaliente (2019)
- Auxiliar Administrativo – Escuela Profesional Xavier (1999)
- Graduado en E.S.O. – Sagrado Corazón de Godella

Competencias

- Venta consultiva y negociación
- Captación y fidelización de clientes
- Gestión de cartera
- Orientación a objetivos
- Liderazgo de equipos
- Atención al cliente
- Organización y planificación
- Resolución de incidencias