

CURRICULUM VITAE

ID-11367

DATOS PERSONALES

Fecha de Nacimiento: 16/05/1981

Lugar de Residencia; La Coruña

ESTUDIOS

- *Doble Diplomatura Publicidad y Relaciones Públicas (Universidad Cenp)*

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

- *Seminario Imagen y Comunicación (Universidad Santiago de Compostela)*
- *Seminario Comunicación y Audiovisuales (Universidad Ramón Llul Barcelona)*

INFORMÁTICA

- *Nivel medio-alto (Programas Ofimática)*
- *Nivel medio (Programas Photoshop, Ilustrador, Corel Draw)*

IDIOMAS

- *Inglés nivel medio-alto (Hablado y escrito) (Certificación Toefl)*

EXPERIENCIA LABORAL

(30/01/2017) - (Actualmente) Pharmaceutical Detailer Procter & Gamble. Galicia y Asturias. Venta de productos de la división Global Pharmacy Procter&Gamble en las farmacias asignadas.

Elaboración de informes diarios y mensuales. Manejo de los CRM.

Formación de productos, novedades, promociones...

Asistencia a congresos y ferias farmacéuticas.

(01/01/2015) - (29/01/017) Delegada de ventas área Asturias, Cantabria y León para la marca Sensilis (Laboratorios Dermofarm).

Gestión de cuentas clientes en el área asignada, presentación de novedades, resolución de incidencias, reporting diario de acciones marcadas por la compañía, elaboración de informes, realización de pedidos y abonos.

Control de plv, merchandising.

Asignación de acciones. Asistencia a eventos de la marca.

(12/11/2011) - (14/02/2014) Gpv Samsung España

Gpv en divisiones gama blanca y gama marrón.

Evaluación de reportes, análisis competencia, presentación de productos, recogida de datos, supervisión acciones comerciales.

Coordinación promotores en el punto de venta.

Seguimiento de las promociones y acciones de la competencia.

Entrega de plv.

Presentación de novedades, training en punto de venta.

(1/08/2009) - (30/06/2011) Gpv Canon España

Supervisión acciones comerciales, implantación y desarrollo de las campañas marcadas por la compañía.

Control de promociones, Stocks de producto, Negociación de lineales, Evaluación de informes, Entrega plv

(14/11/2007) - (6/06/2009)-Delegada de Ventas Perfumes y Cosméticos Christian Dior (LVMH)

Realizar visitas de venta a canal cliente tradicional y cadenas en el área de Galicia y Asturias y Castilla.

Planificación de las campañas y acciones de merchandising en los clientes asignados.

Consecución de las cifras de los clientes asignados. Aplicación técnicas venta y consecución del trade marketing

(1/08/07) - (9/11 /2007) Gestor punto de venta comercial Nivea (Área Galicia)

Implantación de dos nuevas líneas de producto del portafolio Nivea.

Posicionamiento del producto en las principales cadenas de perfumería, y cadenas supermercados nacionales y locales. Formación y presentación del producto al personal en tienda.

Control del material entregado para la campaña y supervisión del mismo.

Control y gestión de los pedidos, resolución de las posibles incidencias

Elaboración diaria mediante reports de toda la acción del día.

(07/2005) – (08/2007) Relaciones Públicas (Jack Daniel´s) (Área Galicia, Asturias, Castilla y León)

Coordinación de marca en el área asignada y desarrollo de producto.

Contacto directo con los principales distribuidores exclusivos (Red Varma) Coordinación de los equipos comerciales, desarrollando el plan establecido según ejercicio, supervisión de los mismos.

Ejecución de los presupuestos asignados y coordinación de las áreas según presupuesto.

Supervisión del posicionamiento producto y todas las acciones branding diseñadas en el ejercicio.