

CRISTIAN P.

19 de Septiembre de 1994 (Barcelona)
Barcelona



EXPERIENCIA PROFESIONAL



TÉCNICO COMERCIAL

Consolidación y aumento de grandes y pequeñas cuentas.
Estudio de mercado para anticiparse a las necesidades del cliente.
Gestión y negociación directa de clientes.
Construcción de estrategias para la posterior comercialización de nuevos productos.
Elaboración y presentación de ofertas/propuestas de colaboración.
Asesoramiento y atención personalizada a clientes; solución de incidencias (técnicas, económicas...).

Emisión y gestión de pedidos, facturas y cierre.

Noviembre
2018 -
Actualmente



GESTOR COMERCIAL

Mantenimiento de cartera de clientes.
Captación de nuevos clientes.
Elaboración de propuestas económicas.
Gestión de pedidos, facturas y cierre.
Investigación del mercado y necesidades de clientes.
Atención personalizada y gestión de posibles incidencias.

Enero -
Noviembre
2018



TÉCNICO PROVINCIAL OFICIAL

Instalación y mantenimiento preventivo y correctivo de maquinaria para cerveza y derivados.
Captación de nuevos clientes.
Mantenimiento de cartera de clientes.
Elaboración de investigación de mercado y necesidades de los clientes.
Preventa de productos a clientes.
Gestión de facturas y cierre.

Enero 2015 -
Diciembre
2017



TÉCNICO COMERCIAL

Investigación de mercado y nuevos productos.
Prospección y control de calidad de productos.
Visita de clientes en cartera y clientes potenciales.
Planificación de estrategia de negociación.
Planificación de presupuestos anuales del departamento comercial.

Julio 2013 -
Diciembre
2013

FORMACIÓN

CFGS Gestión commercial y Marketing
Bachilletato

2012-2013 IES Pedro de Valdivia
2010-2012 IES Eugenio Frutos

IDIOMAS

Castellano: Nativo

Catalán: Nativo

Inglés: Medio

INFORMÁTICA

Microsoft Office (word, excel, access, power point)

Internet (chrome, explorer, firefox)

Sistemas operativos (Windows, linux, android, IOS)

Bases de Datos

DATOS DE INTERÉS

- Carnet B1
- Disponibilidad para viajar y cambio de residencia