

Joaquín



Experiencia laboral



Emprendimiento

Prestaxi · Servicios financieros

Enero de 2021 - Actualmente (2 años y 8 meses)

Dirección / gerencia sin personal a cargo

Business Development mediante:

- * Captación de clientes
- * Venta de préstamos
- * Desarrollo de campaña comercial
- * Diseño de flyers y sitio web
- * Elaboración, desarrollo e implementación de estrategias de marketing
- * Generación de Alianzas con socios estratégicos.



Representante comercial

Inmoolaya · Actividades inmobiliarias

Junio de 2018 - Junio de 2021 (3 años)

1.200 € - 6.000 € Bruto/mes (No visible)

Mando intermedio con 1 - 5 personas a cargo (reportando a Nadie (autónomo/freelance))

Inmobiliaria dedicada a la venta de traspasos en el sector hostelero en Barcelona.

- * Captación de nuevos productos (locales hosteleros).
- * Gestión de llamadas entrantes.
- * Concertación de visitas a través de llamadas telefónicas con potenciales clientes.
- * Organización de agenda.
- * Visitas.
- * Seguimiento.
- * Negociación (con Vendedor y Comprador).
- * Cierre de operaciones.

TAREAS ADMINISTRATIVAS

- * Publicación de anuncios.
- * Actualización de anuncios (modificación de precios, características, condiciones, etc.).
- * Elaboración de propuestas/ofertas/Reservas/contratos de compraventa.
- * Envío de mails con propuestas/ofertas/contratos/etc.

- * Forecast Semanal.

Gestión comercial

Captación de clientes

Cierre de acuerdo

Fidelización

Captación de cuentas

Telemarketing

Ventas

Venta a puerta fría

Ventas externas



REPOSABLE COMERCIAL | B2B

EMPIRE EXTERNAL SERVICES "BRACHMANN & BRACHMANN" • Servicios de asesoría y auditoría
Diciembre de 2016 - Junio de 2018 (1 año y 6 meses)

21.000 € - 27.000 € Bruto/año (No visible)

Mando intermedio con 1 - 5 personas a cargo (reportando a Director general)

- Venta de servicio LOPD (Ley Orgánica de Protección de Datos) a Pymes y grandes empresas.
- Acciones comerciales Pro Activas.
- Ofrecimiento del servicio al cliente final mediante reuniones in situ. Negociación y Cierre.
- Elaboración de informes/reportes semanales.
- Asesoramiento para la adecuación de empresas al nuevo reglamento europeo en materia de protección de datos. LO 15/99

SalesForce CRM



JEFE DE VENTAS

Grupo Padilla (BUENOS AIRES, ARGENTINA) • Banca de inversiones
Octubre de 2011 - Diciembre de 2016 (5 años y 2 meses)

2.400 € - 4.200 € Bruto/mes (No visible)

Mando intermedio con 1 - 5 personas a cargo (reportando a Director general)

- Venta de Fideicomisos financieros, inmobiliario y de administración
- Gestión de grandes cuentas y desarrollo de nuevos clientes
- Diseño e implementación de estrategias de ventas.
- Recruiting
- Coaching
- Manejo de grupo
- Supervisión de rendimientos de mi equipo(KPI's)
- Elaboración de informes semanales y mensuales
- Total autonomía en la resolución de problemas
- Manejo de grupo
- Generación de eventos comerciales | Presentaciones
- Decodificación de necesidades, para luego convertirlas en oportunidades de negocio
- Integración de especialistas técnicos

Financiación inmobiliaria

Sondeos y prospecciones

Eventos privados

Valores (finanzas)

Venta de seguros

Presentaciones

Seguros

Fideicomisos

Inversión inmobiliaria

Bonos

Prospección de clientes

Compra y venta de valores



COUNTRY MANAGER

Forbex commercial carpeta SA (BS AS, ARGENTINA) · Importación y exportación

Julio de 2009 - Octubre de 2011 (2 años y 3 meses)

2.100 € - 3.600 € Bruto/mes (No visible)

Mando intermedio con 1 - 5 personas a cargo (reportando a Director área)

Gestión y asesoramiento de proyectos de infraestructura deportiva.

»8 Cuentas gestionadas en Latinoamérica (Colombia | Perú | Guatemala | Nicaragua | El Salvador | Puerto Rico | Costa Rica | Honduras), 1 en Europa (España), y 1 en África (Senegal)

»Gestión estratégica y Asesoramiento técnico comercial para cada cliente

»Elaboración de informes de cada mercado específico según conveniencia para toma de decisiones

»Contacto directo con entes gubernamentales, asociaciones deportivas nacionales (AFA, Asociación de Fútbol Argentino, etc.) e internacionales FIFA, IAFF (atletismo), FIH (Federación internacional de Hockey)

»Gestión de Ventas desde el principio hasta el cierre - Confección de presupuestos, búsqueda de navieras (forwarders)

»Visitas ocasionales al país del socio estratégico

»Presentación semanal y mensual de los avances comerciales

Elaboración de informes

Investigación de mercad...

Informes financieros

Comercio exterior

Ventas internacionales

Presentaciones de ventas



ASESOR COMERCIAL

Gestion Fenix SA · Banca de inversiones

Diciembre de 2007 - Junio de 2009 (1 año y 6 meses)

900 € - 1.800 € Bruto/mes

Empleado/a

- Asesoramiento y venta de planes crediticios vía telefónica y presencial

- Gestión y desarrollo de la cartera de clientes

- Elaboración de reportes semanales y mensuales

Créditos

Análisis y contratación de...

Venta directa

Tienes 16 años y 1 mes de experiencia

Estudios

Estudios reglados



Licenciatura

Administración y Dirección de Empresas

UCES (Universidad de Ciencias Empresariales y Sociales)

Marzo de 2011 - Diciembre de 2015 (4 años y 9 meses)



Bachillerato

Bachillerato

Washington School

Marzo de 1998 - Diciembre de 2002 (4 años y 9 meses)

Idiomas

Español: Nativo

Catalán: Básico

Inglés: Nativo

Bachiller Bilingue | Washington School (escuela primaria y secundaria cursada)

Habilidades

- III Desarrollo de negocio 
- III Elaboración de informes 
- III Elaboración del plan de n... 
- III Gestión de cuentas 
- III Gestión de cuentas clave 
- III Negociación 
- III Presentaciones de ventas 
- III Ventas externas 
- III Ventas internacionales 
- III Investigación de mercad... 

Otros datos

Permiso de conducir

B

Vehículo propio

No

Nacionalidad (país)

Argentina, España