

SANTIAGO MARÍ UBACH

Barcelona, 11 de Febrero de 1.966

D.N.I. 35 097 892F

Tel. : 663019776 - 935104044

Passatge de les Mimoses 22

08394 Sant Vicenç de Montalt (Barcelona)

e-mail: smariubach@hotmail.com



Profesional de la venta con más de 20 años de experiencia comercializando materiales, productos y servicios de packaging en entornos B2B ejerciendo diferentes roles y funciones.

Comercialización en mercados local, nacional e internacional. Experiencia en venta técnica y conocimiento del mercado y tejido industrial. Experiencia en coordinación logística y gestión de equipos. Orientación a objetivos.

EXPERIENCIA**ANETO, S.A.** (Ene 2023-Actual)

Delegado comercial Aplicaciones técnicas

Empresa de soluciones de embalaje para final de línea. Materiales (films, precintos, flejes, etc) y maquinaria de embalaje.

FIJAPLAST, S.L. (Ene 2022-Dic 2022)

Delegado comercial Noreste

Empresa de soluciones de embalaje para final de línea. (films, precintos, flejes, etc) y maquinaria de embalaje.

ATS PACKAGING Srl (Sep 2018- Oct 2019)

Empresa italiana. Delegado comercial España.

Envases de plástico inyectado impresos (IML, offset, sleeve, serigrafía) para el sector alimentario. Responsabilidad en ventas, logística de stocks y entregas.

SAICA PACK, S.A. (2014- Sept 2018)

Delegado Comercial y KAM planta El Prat. Cajas y embalajes de cartón ondulado para empresas industriales de todo tipo de sectores (alimentación, industrial, química...)

CROMOGENIA UNITS, S.A. (2011-2014)

Unit Business Manager Adhesivos y Barnices para Embalaje Flexible y Artes Gráficas.

Mercados español y exportación internacional (>30 países).

Responsable comercial (venta a empresas convertidoras de embalaje flexible y empresas auxiliares de artes gráficas nacionales e internacionales) y de la gestión del equipo comercial (nacional y exportación), asistencia técnica, I+D y backoffice de la división.

MORCHEM, S.A. (2008-2011)

Area Manager LATAM: España, Portugal y Latinoamérica (11 países).

Técnico comercial de adhesivos para embalaje flexible, TPU's para tintas, recubrimientos y especialidades para AAGG con responsabilidad en las ventas, coordinación y soporte técnico para los sectores de Packaging Flexible y Artes Gráficas.

AMCOR FLEXIBLES HISPANIA, S.A. - AMCOR FLEXIBLES EUROPE (2001-2004)

Departamento Comercial. Sleeve Project Manager Embalaje flexible.

Clientes de ámbito nacional de diversos sectores: Alimentación, cosmética, bebidas, farma, industria.

CAMPAK ESPAÑA, S.A. (2000-2001)

Departamento Comercial. Responsable Area Alimentación

Maquinaria de envase y embalaje: estuchadoras, alimentadores, envolvedoras, agrupadoras, finales de línea, etc.

SUMINISTROS DE MATERIAS PRIMAS, S.A. - TECMAFLEX, S.L (1996-99 y 2004-06))

Suministros para la industria del packaging (films y especialidades)

Representación en exclusiva de empresas europeas (RFA, Italia, UK) para España y Portugal: Moplefan, Caffaro, Alfatherm, Walothern, Kama, Morton y otros.

- Responsable de Ventas (2004-06)

- Tecnico comercial. Films plásticos para envasado para la industria alimentaria (1996-99)

Experiencia laboral previa vinculada a la Gestión de Calidad.

FORMACIÓN

FACULTAD DE VETERINARIA DE ZARAGOZA (1985-1992)

Licenciado. Especialidad de Bromatología, Sanidad y Tecnología de los Alimentos

E.A.E. BUSINESS SCHOOL – UNIVERSIDAD POLITECNICA DE CATALUNYA (1999-2000)

Master en Dirección de Marketing y Gestión Comercial

UNIV. DE BARCELONA - FUNDACIÓN BOSCH I GIMPERA (1994-1995)

Postgrado en Economía del Sector Agroalimentario

FUNDACIÓ PRIVADA INDÚSTRIES GRÀFIQUES (2007). Sistemas de impresión en Artes Gráficas: Flexografía, huecograbado, offset.

ESADE Centro de Desarrollo Directivo C.D.D. (1999)

La Función Ventas a Revisión. La Nueva Dirección de Ventas

INGECON, INGENIERÍA DEL CONOCIMIENTO (1994)

Curso Superior de Gestión de la Calidad e ISO 9000 (500 horas) Sectores Alimentario, Farmacéutico, Veterinario y Cosmético

PIMEC (1994)

Programa de Formación a Distancia: Curso de Gestión Gerencial de la PYME

Otros cursos y seminarios menores

OTROS DATOS

CATALÁN: Nativo. (C1 Oficial 2021)

INGLÉS: Inglés comercial hablado y escrito

INSTITUT BRITÀNIC DE BARCELONA)

Higher Business (2005-2006)

Upper Intermediate Business (2004-05) First Certificate (1994-95)

Pre-First Certificate (1993-94)

CAMBRIDGE SCHOOL

Commercial English (2001-2003)

CATALÁN: Hablado y escrito. Nivel C-1 Nov 21

INFORMÁTICA:

CENTRE D'ESTUDIS POLITÈCNICS (1993)

Ofimática (180 horas)

Usuario de PC (Entorno Windows) y aplicaciones CRM

- Carnet de Carretilla elevadora frontal en vigor
- Servicio militar cumplido
- Permiso de conducción: A-2 y B-1
- Vehículo propio
- Disponibilidad para viajar
- Colaboración con ONG's

Barcelona, Noviembre 2023

Fdo. Santiago Mari