

FRANKLIN

GESTOR DE PUNTO DE VENTA

Soy una persona responsable y dinámica con deseos de superación y metas basadas en el logro de objetivos. Aprendo con rapidez y me intereso por cumplir de manera adecuada con la puntualidad, honestidad y responsabilidad en las distintas actividades que realizo. Me presento con gran entusiasmo y disposición para cumplir con las funciones, obligaciones y normas laborales que se me asignen, siempre buscando formar parte del cumplimiento de metas establecidas.

FORMACIÓN ACADÉMICA

- 2010-2015 COLUMBIA
Carrera: AVIACIÓN COMERCIAL
(sin culminar)

OTROS CONOCIMIENTOS

- MICROSOFT OFFICE:
Nivel Intermedio
- Carnet de conducir tipo B
- Disponibilidad para viajar
- Disponibilidad inmediata

IDIOMAS

2015 UNIVERSIDAD CÉSAR
VALLEJO
Inglés: Básico

EXPERIENCIA LABORAL

GESTOR DE PUNTO DE VENTA

SERVICIOS REUNIDOS, OCTUBRE 2022 - ACTUALMENTE

- Supervisión y gestión del inventario en el punto de venta.
- Aseguramiento de la correcta exposición y colocación de productos.
- Elaboración de informes semanales sobre el desempeño de ventas y sugerencias de mejora.
- Coordinación con el equipo de ventas para alcanzar los objetivos comerciales.

GESTOR DE PUNTO DE VENTA

Red Bull, MAYO 2022 – JULIO 2022

- Implementación de estrategias promocionales para incrementar la visibilidad de la marca.
- Control de stock y realización de pedidos en base a la demanda del mercado.
- Seguimiento de la competencia para ajustar precios y promociones.

GESTOR DE PUNTO DE VENTA

Winche Redes Comerciales, DICIEMBRE 2020 – MAYO 2021

- Negociación con los puntos de venta para obtener mejores ubicaciones de productos.
- Control de inventarios y reposición de productos según las necesidades del mercado.
- Gestión de la rotación de productos para minimizar las pérdidas por caducidad.