



PERFIL PROFESIONAL

Me considero una persona responsable, dinámica y con ganas de aprender y aportar a la empresa. Con capacidad de liderazgo y negociación. Me gusta trabajar en equipo, soy comunicativa y tengo facilidad para resolver los problemas.

Comercial con más de 10 años de experiencia, gestionando ventas, captación de clientes, aumento de ventas. Estoy acostumbrada a trabajar con objetivos.

EXPERIENCIA LABORAL

Noviembre 2018 – Mayo 2022

HOSTELALGI

Empresa dedicada al canal horeca y tradicional

Funciones: **Delegada comercial**

Captación de clientes, venta y nuevas propuestas

Gestión de pedidos y facturación.

Comunicación con proveedores

Octubre 2012 – Octubre 2018

PANAMAR

Empresa dedicada al canal horeca y tradicional

Funciones: **Comercial**

Gestión de cartera con más de 150 clientes, aumento de ventas y captación de clientes.

Análisis de los resultados y seguimiento de las oportunidades de la cartera de clientes.

Resolver incidencias y fidelización de los clientes.

Gestión de cobros.

Marzo 2005 – Setiembre 2012

EUROPASTRY

Empresa dedicada al canal horeca y tradicional

Funciones: **Televenta y responsable de equipo**

Gestión de pedidos, venta de productos y fidelización por teléfono

FORMACIÓN ACADEMICA

Año 2002

Bachillerato en IES Torre del Palau, Terrassa

Año 2000

Educación Secundaria Obligatoria en el CIM , Terrassa

FORMACIÓN ADICIONAL

Curso de técnicas de ventas

Curso de Excel y World

Programa SAP

IDIOMAS

Catalán, nativo

Español, nativo

OTROS DATOS

Carnet de conducir B

Disponibilidad inmediata