



ID-58214 Ignacio

Datos



14 / 07 / 1974



Las Palmas de Gran Canaria
35002, Las Palmas, España

Competencias

- **Proactividad** en la captación, venta e interlocución con clientes.
- **Comunicación asertiva.** Lenguaje pausado, claro y directo.
- Hábil en la **negociación** de propuestas comerciales, **resolutivo** en la toma de decisiones y orientado a la consecución de **resultados**.
- Liderazgo, motivación y coordinación de **equipos comerciales**.
- Alta capacidad en gestión comercial y **bases de datos**.

Idiomas

Castellano: Nativo.
Inglés: Nivel básico (A2).

Informática

- Sistemas operativos: Windows / IOS
- Microsoft Office 360.
- Manejo de ERP's y CRM.
- Software de Gestión Documental: Solpheo Suite. Docuware.

Más información

Vehículo propio.
Carnet de conducir (B1).
Disponibilidad para viajar.

Intereses

Tendencias - Cine - Lectura - Deportes
Innovación - Nuevas tecnologías

Entiendo el proceso de venta como el establecimiento de una relación de exclusiva confianza con el cliente, detectando sus verdaderas necesidades y generando un vínculo provechoso para ambas partes.

Dedicación plena al mundo comercial, involucrado en cuidar todo el proceso de ventas y aportando flexibilidad con determinación en la satisfacción de necesidades tanto de clientes como de la empresa.

Experiencia Profesional

Grupo CRI Las Palmas, S.L. | Agosto 2022 - Marzo 2023

Asesor comercial en servicios de printing y soluciones digitales.
Gestión y creación de cartera de clientes. Elaboración y seguimiento de propuestas comerciales, cierre y gestión postventa.

MEGAPRINT CANARIAS, S.L.U. | Enero 2020 - Agosto 2022

Responsable comercial en Canarias de servicios de printing, informática y soluciones digitales.
Gestión y creación de cartera de clientes. Elaboración de propuestas comerciales y gestión postventa.

OLYMPIA CANARIAS, S.A. | Marzo 2019 - Octubre 2019

Agente de venta en depto. comercial a cliente final para Kyocera Document Solution.
Captación y gestión de cartera de clientes.

SALESLAND, S.A | Octubre 2015 - Diciembre 2018

Responsable comercial provincia de Las Palmas de productos financieros (WiZink / Bankinter Card).
Visitas a través de leads y captando referidos. Apoyo formativo a nuevas incorporaciones en la empresa.

Grupo Editorial PLANETA | Enero 2012 - Diciembre 2012

Agente comercial en canal de ventas directa.
Promoción a puerta fría de productos editoriales a escuelas y cliente final. Visitas concertadas/leads, venta cruzada de otros productos del grupo.

SEGUROS GENERALI | Junio 2009 - Septiembre 2011

Agente exclusivo de seguros (Vida, Pensiones, Salud, Hogar, etc.).
Creación, gestión y mantenimiento de cartera propia clientes.

ENGEL & VÖLKERS | Junio 2003 - Agosto 2008

Responsable de grupo de ventas y captación de inmuebles de alto standing en Canarias.
Realización de campañas publicitarias en varios medios anunciantes.

Carpintería Modular C&M | Mayo 1997 - Abril 2003

Responsable administración y contabilidad.
Control de facturas y apunte contable, facturación y elaboración de presupuestos,

Datos académicos

Universidad de Las Palmas de Gran Canaria (ULPGC)

Diplomatura Administración y dirección de empresa | Sin finalizar

Centro de estudios Sagrado Corazón de Jesús

Estudios Bachiller y COU | Septiembre 1988 - Julio 1994

Escuela de FEMEPA

Estudios en Contabilidad y Economía | Septiembre 2000

Academia Engel & Völkers

Técnicas de venta de inmuebles | Septiembre 2005

Curso Seguros Vitalicio (GENERALI)

Estudio Orientación a los seguros | Septiembre 2009