



SOBRE MÍ

Soy una profesional con más de 10 años de experiencia en el sector comercial. Alta capacidad de trabajo, busco siempre el equilibrio entre la empresa y el cliente, autónoma, proactiva y me gustan los retos. Me gusta trabajar en equipo y tengo características de líder aun sin desarrollar del todo.

CONTACTO

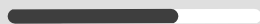
 Madrid

HABILIDADES

Gestion de Cuentas



Estrategia Empresarial



Control de emociones



Flexibilidad



Empatia



Compromiso



ID-54309

Técnico comercial

EXPERIENCIA PROFESIONAL

DAISA S.A. |Técnico Comercial

Mayo 2018 – Actualidad

Análisis de negocio, Asistencia post venta a clientes, Análisis de Competencia. Fidelización de clientes. Apertura de nueva cuentas. Participación activa en eventos promocionales de la empresa.

CORVER S.A | Delegada de ventas.

Sept. 2015 - mayo 2018

Captación de nuevas cuentas (concesionarios y servicios oficiales) y gestión enfocada al crecimiento de las actuales. Mantener excelentes relaciones comerciales con los clientes clave, resolver posibles incidencias y aportar soluciones a las mismas. Lograr los objetivos de cobertura y clientes de acuerdo con los parámetros de la compañía. Estudio de mercado e implantación de estrategias comerciales.

CASTROL (troy s.a.)| Ejecutiva de ventas

Ene 2013 - oct. 2014

Gestión de rutas, fidelización y captación de grandes cuentas, negociación de puntos de ventas, resolución de incidencias, facturación y participación en promoción y lanzamiento de nuevos productos. Gestión de equipo de promotoras.

FORMACIÓN

GRADO

Setp 2001 – Jun 2005

National University of Physical Training and Sports, Kyiv en Ed. Física, Salud y educación física · (2001 - 2005)

MBA

ENERO 2018 – ACTUALIDAD

ENEB - Escuela de Negocios Europea de Barcelona MBA en Administración y Dirección de Empresas, Dirección financiera · (2018 - 2020)

IDIOMAS

Inglés : Medio

Ruso : Alto

Español : Nativo