



Julián Pérez Ochoa

- ☎ 684 083 498
- ✉ info.julianochoa@gmail.com
- 📍 Castro Urdiales (Cantabria)
- 🌐 <https://www.linkedin.com/in/julianperezchoa>
- 📄 Carnet de B y A2
- 📍 Disponibilidad geográfica

ACERCA DE MI

Soy una persona muy enérgica y competitiva, con gran capacidad de adaptación, totalmente resolutivo y muy apasionado en todos los proyectos en los que me implico. Trabajo con total soltura, de una manera muy responsable y me gusta estar al día de las tendencias en las cuales estamos inmersos. En el trabajo tengo una visión global y estratégica de las cosas para poder abarcar problemas con soluciones eficientes y eficaces, dando lo mejor de mí y aportando lo mejor al equipo que me rodea.

FORMACIÓN

- ➡ **Grado en Marketing**
Universidad del País Vasco (2013-2019)
- ➡ **Postgrado Asesoramiento financiero**
Universidad de Deusto, MIFID II (2020)
- ➡ **Ley de crédito Inmobiliario**
AFI escuela de finanzas (2020)
- ➡ **Certificación de Distribución de seguros**
ICECA nivel I (2021), ICECA Nivel II (2022)
- ➡ **Master en Marketing Digital**
Universidad de Nebrija (2023)
- ➡ **Master en Dirección financiera**
Universidad UEMC (2023)

APTITUDES

- Capacidad de adaptación
- Capacidad de aprendizaje
- Resolutivo
- Resiliente
- Motivado
- Capacidad de trabajar bien bajo presión

HABILIDADES

- Paquete Office
- Comunicación asertiva
- Trabajo en equipo
- Análisis y gestión de riesgos
- Asesoramiento financiero y asegurador
- Inglés nivel B1
- Euskera nivel A2

EXPERIENCIA PROFESIONAL

• KUTXABANK / Gestor Comercial (2020- Enero 2023)

Como gestor comercial he pasado por 2 oficinas diferentes, en las cuales he gestionado 3 carteras de clientes de entre 220-250 clientes. Estas carteras fueron creadas según mis cualidades y habilidades, en su mayoría están compuestas por clientes con pasivo costoso dada mi buena habilidad de convertirlos en clientes rentables con recursos fuera de balance. Además de esto, atiendo integralmente las necesidades de financiación, aseguramiento, control de desviaciones, control de morosidad, captación de recursos de la competencia. En lo que especialmente destaco es en la venta de fondos de inversión y negociaciones eficientes en préstamos hipotecarios y personales, potenciando la venta cruzada de otros productos dentro de la gama que tenemos en el banco.

• KUTXABANK / Gestor operativo (2019-2020)

Como gestor operativo me encargue de las diferentes funciones administrativas de la oficina como el atender en ventanilla, ayudar a digitalizar a los clientes, el control del cuadro general y los cajeros y el arqueo documental.

• ProDelPac SA / Aprendiz (2013-2015)

Aprendiz de empresa Familiar ubicada en Costa Rica dedicada a la venta al por mayor de productos marinos ultracongelados. Relacion directa con los jefes de compra de grandes superficies, negociación con proveedores. Recepción directa de contenedores en zona portuaria procedentes de Vietnam, Argentina, Rusia y china. Negociaciones bancarias para líneas de crédito, seguro de cambio de divisas y factoring. Creación de zona de reempaquetado en zona franca en Panamá. Gestión de trámites aduaneros de importación