



CONTACTO

ID-56336

Madrid

EDUCACIÓN

EAE BUSSINES SCHOOL

Master Executive en
Dirección Comercial y
Gestión de Ventas
2017-2018

UNIVERSIDAD POLITECNICA
DE MADRID

Licenciatura Ciencias
Ambientales
2008-2010

UNIVERSIDAD DE LA RIOJA
Ingeniería Técnica
Agrónoma
2003 - 2008

SKILLS

Gestión Equipos Comerciales
Alta Capacidad Analítica
Visión Estratégica
Positive Thinking
Transformación Digital
Coaching de Ventas

CERTIFICACIONES

Ingles B2 - British Council
Auditor Energético AEC
Técnico Superior de Prevención
de Riesgos Laborales

SARA

ESTRATEGIA COMERCIAL - KEY ACCOUNT MANAGER

EXPERIENCIA PROFESIONAL

AXPO IBERIA SL - COMERCIALIZADORA ELECTRICA

Septiembre 2018 - Actual

- Key Account Manager SME (Small and Medium Enterprise) llevando a cabo la dirección y captación de equipos indirectos de venta: Consultoras Energéticas, Ingenierías, Instaladores/Mantenedores y Task Force.
- Desarrollo de propuestas de mayor envergadura a través de productos realizados a medida para clientes TOP.
- Búsqueda de nuevas oportunidades en proyectos de Autoconsumo Fotovoltaico.
- Coordinación con otros departamento para la gestión y tramitación de contratos de cualquier índole.

AEQ ENERGÍA-WIND TO MARKET, SA -COMERCIALIZADORA ELECTRICA

Junio 2017- Septiembre 2018

- Coordinadora canales indirectos de venta: Gestión de la red comercial formada por 20 distribuidores y sus respectivos agentes comerciales.
- Responsable de la consecución de objetivos comerciales de los equipos. Elaboración de planes de incentivos, formaciones, investigación de mercados locales.
- Elaboración de la estrategia y Plan Comercial global junto a la Dirección Comercial y Dirección General.
- Miembro del equipo para desarrollos CRM y Transformación Digital de la compañía,
- Manager de desarrollo nuevos negocios de Eficiencia Energética,
- Gestión de Cuentas Clave y Gran Cuenta. Captación y fidelización. Elaboración de ofertas técnicas junto a departamento de operaciones.

EFINETIKA S.L. -CONSULTORIA EFICIENCIA ENERGÉTICA

Marzo 2017 - Junio 2017

- Sales Manager Delegación de Madrid 828: Ejecución de la venta completa desde captación del lead, elaboración propuesta y consecución de la venta.

GRUPO FULTON -OFERTAS TÉCNICAS SERVICIOS ENERGÉTICOS

Noviembre 2016 - Marzo 2017

- Elaboración de ofertas públicas para contratos ESE (Alumbrado, HVAC, Optimización de Suministros e Integración de Plataformas de Gestión Energética, M&V Ahorros Energéticos.

FERROVIAL SERVICIOS -OFERTAS TÉCNICAS SERVICIOS ENERGÉTICOS

Junio 2016 - Noviembre 2016

- Elaboración de ofertas públicas para contratos ESE (Alumbrado Público)

EUROCONTROL SA-CONSULTORIA EFICIENCIA ENERGÉTICA

Enero 2011 - Junio 2016

- Elaboración de propuestas y presentación a cliente para servicios de: Auditoría Energética, Certificación Energética de Edificios, Proyectos de Eficiencia Energética, Implantación de ISO 50.001, M&V de Ahorros Energéticos y Monitorización de Consumos Energéticos.
- Técnico Auditor Energético y Certificador de Edificios durante los dos primeros años.