



PERSONAL

-  **Nombre**
PABLO
-  **Dirección**
15011 A Coruña
-  **Número de teléfono**
-  **Correo electrónico**
-  **Lugar de nacimiento**
A Coruña
-  **Género**
Hombre
-  **Nacionalidad**
Española

IDIOMAS

- INGLES ★ ★ ★
- ITALIANO ★ ★

PABLO

Apasionado Profesional con más de 15 años de experiencia en el mundo COMERCIAL y RRHH, especializado en el B2B en sectores como: Consultoría de RRHH, GRAN CONSUMO (**Alimentación y Bebidas**) y Venta Consultiva. Proactivo, Flexible, Dinámico y Resolutivo, con grandes dosis de empatía, sacrificio, **responsabilidad** y firmemente **orientada** a la consecución de **objetivos** empresariales. Centrado en aportar VALOR, orientación, asesoramiento y **satisfacción del cliente**, con resultados medibles y crecientes. Demostrables Aptitudes en la gestión y TRABAJO EN EQUIPO, **negociación con clientes y proveedores**, liderazgo, desarrollo y presentación de productos y proyectos. Amplios conocimientos en el sector Servicios, Bebidas/Alimentación y en Selección, Formación, **buenas habilidades comunicativas**, **gestión de PERSONAS** y talento.



EXPERIENCIA LABORAL

- oct 2020 - Actualidad **DESARROLLADOR MERCADO (Business Development)**
[Coca-Cola European Partners, Santiago de Compostela](#)
 - Implantación de productos y nuevas referencias en clientes Canal Horeca y Alimentación Local.
 - Gestión de incidencias y consultas en clientes en cartera.
 - Implantar y activación de materiales de visibilidad (PLV) y equipos de frío.
 - Consecución del objetivo de ventas y planes promocionales, promovidos por la Dir. Comercial.
 - Presentación de nuevos productos, promociones.
 - Negociación de nuevas aperturas comerciales.
 - Gestión y coordinación de preventas y Distribuidores externos.
- abr 2020 - Actualidad **ADJUNTO GERENCIA**
[Arbupes S.L, A Coruña](#)
 - Apoyo puntual para la transformación digital y de organización de la Compañía.
 - Control de personal y formación en nuevas materias.
 - Estudio con proveedores de un nuevo CRM para stock y pedidos.
 - Evaluación del desarrollo y entrevistas con personal.
- jun 2019 - feb 2020 **DIRECTOR COMERCIAL**
[Grupo Firmatel \(Proyecto Vodafone Business\), A Coruña](#)
 - Dirección y liderazgo de equipos comerciales en asesoramiento y consultoría TIC certificada.
 - Reclutar, seleccionar y formar al personal de ventas.
 - Marcar los objetivos comerciales a toda la red de ventas y asegurar su correcto cumplimiento.
 - Influir en la Estrategia comercial y liderar los equipos.
 - Apoyo y seguimiento comercial en la captación de Pymes, negociación y desarrollo de nuevos clientes y cartera.
 - Motivación y dinamización de los equipos comerciales para el cumplimiento de los Kpi's asignados.
 - Selección e implementación de planes de acción formativos.
 - Reporte a Dirección General.
- may 2009 - jun 2019 **RESPONSABLE ZONA ON SALES /VENTAS**
[HIJOS DE RIVERA S.A.U \(ESTRELLA GALICIA\), A CORUÑA](#)
 - Dirección y liderazgo de los equipos comerciales a cargo (4 Distribuciones, 20 personas).
 - Detección de oportunidades de negocio e implementación de planes de acción para la mejora continua. Negociación de contratos de exclusiva y rápeles con Clientes Horeca y Entidades Financieras (avales, refinanciaciones y ejecuciones).
 - Gestión integral de cartera de clientes y Distribuidores (ventas,

promociones, publicidad, representación en actos públicos).
-Elaboración de Informes y estado de Ventas a Dirección Comercial.
-Planes de acogida y formación de nuevos comerciales. Control y desarrollo de una facturación anual de 6 MM Euros.
-Estrecha colaboración y Distribución de marcas multinacionales (Granini, Red Bull, Coca Cola y Möet)

may 2008 - mar 2009

RESPONSABLE COMERCIAL&SELECCIÓN
GRUPO P&A CONSULTORES, A CORUÑA

-Fidelización y captación de clientes en el área Galicia en materias de Selección de mandos intermedios y Directivos. --Desarrollo de productos en Formación presencial y e-learning y organización de los mismos.
-Selección directa como responsable de procesos selectivos de mandos intermedios y directivos.

abr 2007 - may 2008

GERENTE DE SERVICIOS REGIONAL
GRUPO ALTA GESTION S.A (/GRUPO ADECCO), A CORUÑA

-Selección y formación interna de 14 oficinas en el Noroeste de la península.
-Procesos de selección directa de mandos intermedios y directivos.
-Gestión, desarrollo y coordinación de oficinas de Trabajo temporal, sus procesos y sus fuentes de reclutamiento.
-Control de la política de PRL de la Compañía.

abr 2006 - abr 2007

CONSULTOR DE SELECCION JUNIOR (RRHH)
GES CONSULTORES, A CORUÑA

Realización de pruebas psicotécnicas. Entrevistas presenciales. Búsqueda de talento (Headhunting). Realización de informes a la Gerencia. Estudio de condiciones salariales. Contacto e información a clientes



ESTUDIOS Y CERTIFICACIONES

nov 2019 - jun 2020

MASTER THE POWER MBA
España

Master On line con los mejores profesores/coaches de las más prestigiosas empresas (Amazon, Facebook, Google, Spotify, Glovo...). Calificación-

Sobresaliente

sep 2004 - jun 2005

MASTER EN ASESORIA JURIDICA LABORAL Y RRHH
CENTRO EUROPEO DE ESTUDIOS GARRIGUES, MADRID

sep 1999 - jun 2004

LICENCIATURA EN DERECHO COMUNITARIO
UNIVERSIDAD SAN PABLO CEU, MADRID



DESTREZAS

Office 365 Premium



CERTIFICADOS

2005

BECA PAGE PERSONNEL (RRHH)

2020

Curso Manipulación Alimentos

Curso 10h realizado on line. Institución. Recursos Galicia