

ID-64855 Iván

Dirección: Valencia

Carnet de conducir: B (Vehículo propio)

Fecha de Nacimiento: 02 de julio de 1973



FORMACIÓN ACADÉMICA

09/1995 – 07/1998

Hasta 2º curso de Arquitectura Técnica

Formación en la Escuela Técnica Superior de Gestión en la Edificación, en la Universidad Politécnica de Valencia.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

11/2018 – Actualidad

Empresa: **Kónica Minolta B.S.S.L.**

Puesto: **Gestor de cuentas**

- Responsable de captación de nuevos clientes y gestión decartera en venta directa a empresas.
- Ventas, atención al cliente y seguimiento post-venta.
- Contrataciones y estudios económicos.

Actividad: Empresa del ramo tecnológico dedicada a la transformación digital através de productos de HW, SW y soluciones de IT.

03/2015 – 11/2018

Empresa: **RICOH España s.l.u.**

Puesto: **Gestor de cuentas**

- Responsable de captación de nuevos clientes y gestión decartera en venta directa a empresas.
- Ventas, atención al cliente y seguimiento post-venta.
- Contrataciones y estudios económicos.

Actividad de la empresa: Empresa del ramo tecnológico dedicada a la impresión,IT, comunicaciones y servicios asociados.

02/2013 - 03/2015

Empresa: **ONO (Marktél)**

Puesto: **Departamento comercial**

- Responsable de promoción de ventas y comercialización.
- Captación de empresas para la implantación de proyectos de telecomunicación. Gestión de cartera.
- Contrataciones y estudios económicos.

- Control de la ejecución, atención post-venta. Fidelización.

Actividad de la empresa: proyectos de telecomunicaciones, VoIP, servicios asociados.

10/2008 – 02/2013

Empresa: **ARK profesional s.l.**

Puesto: **Gestor comercial**

- Responsable de promoción de ventas y comercialización.
- Diseño de planos. Contrataciones y estudios económicos.
- Captación de clientes. Cobros. Seguimiento post-venta.
- Control de la ejecución, supervisión de equipos.

Actividad de la empresa: Proyectos de reforma, rehabilitación.

04/2002 – 09/2008

Empresa: **Edicorsa 2.000 s.l. / TPP s.l.**

Puesto: **Gestor de Ventas**

- Gestión administrativa con organismos oficiales.
- Promoción, publicidad y ventas. Coordinación de vendedores.
- Contrataciones y estudios económicos.
- Dirección de obra en promociones de viviendas.

Actividad: promoción de viviendas.

FORMACIÓN ESPECÍFICA

Manejo de los programas **Suite Office nivel avanzado, Dynamics, Falcon, Siebel**, etc...

Manejo habitual del entorno Mac OSX y Windows.

Curso de Autocad (40 h) Impartido por la E. T. S. I. de Industriales en la UPV.

Curso de técnicas comerciales de venta: (50 h): Enero 2013. Marzo 2019.

Curso de cierre de ventas high-ticket: (100 h): Septiembre 2020.

Curso de Excel avanzado: (30 h): Noviembre 2023.

IDIOMAS

Valenciano: nivel medio hablado y escrito.

Inglés: nivel alto (titulación **Advanced B2**), hablado y escrito. En la actualidad realizando estudios para la obtención del certificado C1.

DATOS DE INTERÉS

Capacidad de trabajo y aprendizaje, excelente actitud, dotes organizativas y comerciales, coche propio.