

- **INFORME DEL CANDIDATO:**

Gonzalo Galán San Miguel
ID 52351

- **EDAD:**

29 Años.

- **INFORME DE LA ENTREVISTA :**

Ingeniero Agrícola y Grado de Enología.

Procedente de un entorno familiar con viñas, Gonzalo, pese a que no procede de una base familiar dentro del sector siempre ha tenido una especial motivación por el "mundo del Vino". Estudió su Ingeniería Agrícola porque consideraba que era la que más se aproximaba al sector del vino, para posteriormente graduarse como enólogo. Totalmente convencido que quiere dedicarse a este sector, comienza su andadura profesional como Ayudante y enólogo, pero la falta de estabilidad y proyección económica del sector, así como su orientación al cliente y labor dinámica le orientan a la búsqueda de una actividad comercial.

En 2016 Lafitte Cork, (fabricante de corcho para el embotellamiento de vino), le ofrece la oportunidad de trabajar como Técnico comercial. Pese a que buscaba la comercialización directamente de vino, consideró que la oferta le permitía aplicar parte de sus conocimientos técnicos así como seguir próximo al mundo bodeguero.

Funciones:

- Captación desde 0 de clientes en el canal de bodegas embotelladoras.
- Prospección del mercado, evaluación de la competencia, apertura de clientes para negociación y cierre de acuerdos en base a la consecución de objetivos de crecimiento y expansión de la compañía.
- Negociación; rapeles, descuentos...
- Consecución de objetivos marcados de facturación.

Candidato altamente educado, cercano, con capacidad para llegar a su interlocutor por empatía, nobleza y capacidad para generar confianza. Escucha con atención y de forma activa las necesidades de sus clientes, ve con claridad el valor añadido para generar un

beneficio mutuo y se orienta al cierre de las operaciones desde una perspectiva de ganar-ganar orientada totalmente a los resultados exigidos.

- **SALARIO ACTUAL:**

Actualmente se encuentra en una banda salarial de 20.000 + 9.000 (reales).

- **REFERENCIAS:**

* Simón Arina (director técnico Bodegas Baigorri).

Gran persona y profesional. Muy trabajador, implicado, con un valor añadido a una posición técnica. Apasionado de su trabajo y muy comprometido con proyecto y empresa. Sin duda lo recomendaría a cualquier otra empresa.

Actualmente mantengo mi relación con él porque soy cliente y debo decir que como profesional del mundo comercial aporta un valor añadido. Cumple exhaustivamente con sus compromisos, te apoya, se preocupa. Gran profesional y persona.

- **EXPECTATIVAS SALARIALES:**

Al suponer esta oferta un traslado residencial sus expectativas se posicionan en 27-30.000 br/an + variable.

- **PROYECTO OSBORNE: (porque le interesa el proyecto)**

Gonzalo valora Osborne como una de la bodegas de mayor prestigio y posicionamiento. Considera que representar sus marcas no sólo supone para él la oportunidad de vender el producto en el que más cree, sino también la posibilidad de aportar un valor añadido en la venta de cara a sus clientes.

Prioriza proyecto y empresa sobre cualquier otra variable. Muy motivado.