



Santa Brígida - Las Palmas



ID-40352

Account Maganer

RESUMEN

Soy una persona comprometida, con motivación para aprender y con capacidad de esfuerzo, considero que una nueva aventura es siempre ilusionante, y no hay nada más motivante que empezar cada tarea como un reto. A día de hoy desempeño trabajos de directora comercial para una distribuidora referente de Vodafone en Canarias, he tenido el privilegio de crecer en el entorno digital de mano de esta compañía.

ESTUDIOS

ULPGC

Ciencias empresariales

2014

Cursé los estudios de Ciencias Empresariales compatibilizándolo con mi vida laboral.

UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DE MADRID

Enterprise sales school

2016-2018

Escuela de ventas, proyecto promovido por la Escuela Vodafone.

EXPERIENCIA LABORAL

Vodaworld Comunicaciones

/ 2018 - Actual

Directora Comercial

Entre mis funciones se encuentran la de gestión del equipo comercial, creación de plan y estrategia para la consecución de objetivos, captación de nuevos clientes y desarrollo de los carterizados.

Tecnocan Mobile

/ 2016 - 2018

Responsable de Departamento de Fidelización

Entre mis funciones se encuentran la de gestión del equipo comercial, creación de plan y estrategia para la consecución de objetivos, desarrollo de los carterizados.

Tecnocan Mobile

/ 2012 - 2016

Comercial de Captación

Mi función principal era la captación de nuevos clientes, en el sector B2B, trabajábamos con clientes potenciales asignados y puerta fría.

Grupo Sedicana

/ 2010 - 2012

Contabilidad y central de compras

Realizabas tareas de contabilidad y recepcionaba y realizaba pedidos para la central de compras.

HABILIDADES

Trabajo en equipo



Autonomía



Comunicación



Empatía



Orientación a los resultados



Tolerancia a la presión

