

Sales Hunters - Matrix de evaluación

Nombre del candidato: Juan Francisco Pomares

COMPETENCIAS	Bajo		Alto		COMENTARIOS
	1	2	3	4	
Comunicación efectiva	☐	☐	☒	☐	
Orientación al cliente	☐	☐	☐	☒	
Creatividad y curiosidad	☐	☐	☒	☐	
Habilidades interpersonales	☐	☐	☐	☒	
Negociación	☐	☐	☐	☒	
Perseverancia	☐	☐	☒	☐	
Trabajo en equipo	☐	☐	☐	☒	
Motivación	☐	☐	☐	☒	
Juan Francisco tiene un ciclo de grado medio en Comercio, los últimos 3 años se ha venido desempeñando como GPV para TCI y Tobacco Premium Club, conoce del sector y ha sido usuario de Iqos. Juan Francisco ha desarrollado funciones comerciales, administrativas y operativas; confirmando así que es una persona que le gusta reinventarse y que le gusta retarse personalmente. Indica que para él es importante el trabajo en equipo porque así se pueden cumplir mejor los objetivos. Indica que uno de las principales motivaciones de poder ser parte del equipo de Phillip Morris es porque le permitirá seguir desarrollando sus habilidades comerciales y que está seguro que puede aportar con su experiencia adquirida. Por lo antes comentado, consideramos que Juan Francisco es un perfil interesante de conocer.					