



Raúl

ESPECIALISTA EN VENTAS Y MARKETING
ESTRATEGICO B2B

Soy especialista en ventas y marketing a nivel empresarial, con 5 años de experiencia en la gestión de proyectos y clientes clave, negociación estratégica y desarrollo de negocio. Mi polivalencia me permite trabajar con equipos multidisciplinares maximizando la coordinación y los resultados.

HABILIDADES

Carismático Empático
Dinámico Enérgico
Seguro Optimista
Negociador Resolutivo
Comunicador Persuasivo
Proactivo Servicial

IDIOMAS

Español (nativo)
Inglés certificado Aptis C1

OTROS CONOCIMIENTOS

CANVA
GOOGLE ANALYTICS 4
TRELLO
DRIVE
POWER POINT
CRM-PROVISPORT
GOOGLE WORKSPACE

Experiencia laboral

Sales Account Manager

Fitness Sport Valle de las Cañas | feb 2020- Actualidad

- **Planificación y organización de proyectos:** Gestión directa y ejecución de eventos y proyectos con grandes marcas como **Adidas, Estrella Damn, Red Bull y Preventiva Seguros** entre otras, asegurando la integración del branding de nuestra empresa y objetivos comerciales para ambas partes.
- **Rentabilidad y resultados:** Aumentar el tráfico de eventos en un 30%, sponsorships, beneficios económicos de alto valor que dan prestigio a la empresa, relaciones profesionales a largo plazo y aumento del 10% de leads cualificados.
- **Negociación y gestión comercial:** Responsable del cierre y firma de acuerdos comerciales con clientes B2B clave, gestionando todo el ciclo de ventas desde la prospección hasta la firma y seguimiento. Compresión y soluciones personalizadas adaptadas para cada cliente.
- **Coordinación y liderazgo de equipo:** Dirección y supervisión de un equipo de 4 personas con funciones específicas en marketing digital, ventas frías, presupuestos y análisis de datos.

Comercial Junior- Estrategia de Negocio

Club Padel La Unión | jun 2018- oct 2019

- **Liderazgo de equipos y comercial:** Coordinación de equipo e implementación mejoras en la comunicación, formación y estrategia de actuación, lo que lleva a la empresa a posicionarse como top en zona local. Por otra parte, se consiguió que varias marcas como AltaFit y RedPiso fueran grandes partners para el desarrollo de negocio.

Experiencia académica - educación y formación

MASTER D

Master en Marketing y Gestión comercial (2024)

EAE BUSINESS SCHOOL

Master en Recursos Humanos y Gestión Empresarial (2022-2023)

ALCALA DE HENARES UNIVERSITY

Filología Inglesa (2016-2021)

ESCUELA PROFESIONAL JAVERIANA

Grado Superior en Contabilidad y Finanzas (2013-2015)