

DATOS PERSONALES

FECHA DE NACIMIENTO: 09/02/1973
POBLACIÓN: Molins de Rey (Barcelona)



FORMACIÓN ACADÉMICA

AÑO	CENTRO	TÍTULO
1986	Menéndez Pidal	Graduado Escolar
1988	Centro Catalán Comercial	Auxiliar Administrativo

CURSOS REALIZADOS

AÑO	CENTRO	TÍTULO
1998	Inst. Sup. D'Admin. (INSA)	Técnicas de venta
2000	Hispalyt	Técnicas para vender mas
2012	Laboral Risk	Técnico en prevención de riesgos laborales

EXPERIENCIA PROFESIONAL

INICIO-	FIN	EMPRESA	REPRESENTACIONES	CARGO	FUNCIONES
8-17-	hoy	Fakro		Representante	Ventas, prescripción, presentaciones y ponencias.
11/16-	7/17	Manau	Representación Autónomo	Ag. Comercial (Autónomo)	Venta en obra de todo tipo de materiales
9/16-	7/17	Cerfasa	"	"	Venta en obra y algún distribuidor
4/11-	7/17	Bedyfa	"	"	Venta en obra 70% y distribución 30%
12/12-	1/15	Uralita	"	"	Venta en distribución 90% y obra 10%
1/12-	5/15	Mallol	"	"	Venta en distribución 90% y obra 10%
1/12-	1/14	Dobón	"	"	Venta en distribución 60% y obra 40%
1/09-	5/11	Trusplas	"	"	Venta en obra 80% y 20% distribución
4/10-	9/11	Malpesa	"	"	Venta en distribución 90% y obra 10%
2/02-	1/12	Grup Almirall	"	Ag. Cial. Y Repres. (Aut.)	Venta en distribución un 75% y obra 25%
2/00-	1/02	Tejas Borja		Representante	Venta en distribución un 75% y obra 25%
2/96-	1/00	Amador Álvarez (Greco Gres)		Representante	Prescripción en Ingenierías y arquitectura y ventas

EXITOS PROFESIONALES

*Fakro, en 2019 he facturado 450.000€., 2018 280.000€. Y 2017 se cerró con 115.000€.
*Grupo Almirall, conseguí ser del 2003 al 2008 el mejor vendedor en margen de beneficio y volumen de ventas.
*Grupo Almirall, conseguí entre 2003 y 2008 multiplicar por 3 la facturación.
*Dintels Mallol, en 2012 le conseguí cuentas por un importe de 105.000€. El primer año, partiendo de 0.
*Bedyfa, en 2011 abrí cuentas por un importe de 120.000€. El primer año partiendo de 0.

IDIOMAS

*Catalán hablado y escrito.
*Ingles nociones básicas.

OTROS DATOS DE INTERES

Dominio de Excel, Word, Power Point y Outlook.
Carnet de conducir A, B y C1