

FELIPE

ACERCA DE MÍ

Soy una persona proactiva, adaptable y con una gran capacidad para el trabajo bajo presión y de alto nivel. Me desenvuelvo con facilidad en el campo de las relaciones humanas y en generar contactos laborales con los que generar sinergias y crecimiento mutuo. Esto ha generado que disponga de una amplia red de contactos profesionales de alto nivel de empresas de primer orden, donde la línea común ha sido la transparencia y atención profesional con todos mis clientes.

En constante aprendizaje, serio, y con interés en el desarrollo de negocio, equipos eficientes de trabajo y desempeño de alto nivel relacional.

NIVEL ACADÉMICO

- **Ingeniero Técnico Industrial** | UPC | 1997
- **EMBA** | Centro de Estudios Financieros (CEF) | 2003
- **Máster en Dirección de Proyectos** | EAE | 2011
- **Máster en Neurociencia y Liderazgo** | TECH Universidad | 2025

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

- **LEAN SIX SIGMA Black Belt** | ISDE(ASQ) | 2022
- **Professional Coaching** | Instituto Español PNL | 2018
- **Coaching Ejecutivo** | COANCO | 2015
- **Posgrado en Psicosociología y Ergonomía del Trabajo** | UPC | 1998

IDIOMAS

- Castellano y catalán: Nivel nativo.
- Inglés: Buena escritura, lectura y traducción a nivel técnico. En constante aprendizaje conversacional.

EXPERIENCIA LABORAL

Consultor especializado en Desarrollo de negocio, Operaciones y mantenimiento Industrial | Consultoría independiente | *sep 2009 - Actualidad*

- **Logro principal:** Intervenir y asesorar a más de **200 empresas (diferentes sectores)** como consultor estratégico, proyectos de mantenimiento, de desarrollo de negocio y operaciones. Empresas
 - Venta e Implementación de metodologías Comerciales, Mantenimiento Industrial y gestión del mantenimiento Industrial.
 - Desarrollo de equipos de alto desempeño y procesos empresariales.
 - Generar una relación de trabajo de alto nivel y confianza con más de 200 empresas de Catalunya, patronales y asociaciones empresariales (ACRA, CECOT, PIMEC, más contacto directo con diferentes asociaciones empresariales de Cataluña). Algunas empresas como:
 - Telic.
 - Grupo Akoma.
 - DSV
 - Grupo Mutuam.
 - Grupo FIATC.
 - Celsa
 - Novomatic
 - Pont Aurell y Armengol
 - Gonvarri.
 - Grupo LAMP
 - Etc.
 - Otros: Profesor y tutor del Master de Gestión del mantenimiento de la consultora Tobalina.

Dir-Gerente de Zona Este | Onet Iberia Soluciones S.A. | *Oct 2023 - Ago 2025*

- **Logros principales:**
 - Superar en **400k€ el Budget** de la unidad de negocio en 2024.

- Generación y trabajo de un plan de desarrollo de negocio de 14.000.000€ para 4t2025-2026-2027 de dos a tres años, consolidando más de 100 clientes de facturación superior a 500k/anuales y buscando potenciar el sector farmacia, logística, centros comerciales “malls”, industria e inmuebles significativos en tamaño y volumen de negocio.
- Gestión presupuestaria y desarrollo de la unidad de negocio.
- Gestión de relaciones comerciales y cierre de acuerdos.
- Consolidación de la productividad y la cartera de clientes.
- Análisis de mercado y desarrollo de estrategias.
- Algunos clientes consolidados y con contacto/relación / servicios establecidos (adjunto muestra de diferentes sectores):
 - Grupo Mutuam.
 - Parc Central (Tarragona)
 - C.C. Ànec Blau.
 - CC. Finestrelles
 - Hefame.
 - Amazon.
 - Red de Colegios Jesús María.
 - Grupo Damm.
 - Etc.

Manager de Lean Six Sigma y apoyo a Gestión de Infraestructura | Velfont S.A. | Mar 2020 - Mar 2022

- **Logro principal:** Incrementar la productividad en más de un **40%** en operaciones clave.
 - Apoyo al director nacional de Operaciones, Mantenimiento y Comercial
 - Liderar el proyecto de Gestión del Cambio Continuo en su cadena de Supply Chain y gestión comercial.

Operations Manager | General-LIM | May 2008 - Sep 2009

- **Logro principal:** Consolidar el equipo de trabajo y mejorar la relación con clientes.
 - Desarrollo de negocio y consolidación de cartera.
 - Mejora de la productividad en el desarrollo de negocio.

Director de Facility y Mantenimiento | Egara BBS | Nov 2006 - May 2008

- **Logro principal:** Desarrollar el negocio desde cero, consolidando más de **800k€** en el primer año.
 - Gerencia comercial y técnica, recursos humanos y productividad.

Responsable de HSEQ, Mantenimiento industrial y Lean | Grupo Mekanotubo
| Dic 2001 - Abr 2006

- **Logro principal:** Implementar todo el proceso de HSEQ y mejoras de productividad de **900k-1000k €/año**.
 - Adjunto a la dirección de operaciones y producción.
 - Responsable de las mejoras e implementaciones en el marco del entorno industrial.
 - Apoyo constante a la dirección comercial en venta a cliente.
 - Interlocutor con instituciones públicas.

Responsable del área de servicios y procesos | Mutua Universal | Nov 1998 - Dic 2001

- **Logro principal:** Optimizar el Margen bruto industrial entre un **14-16%**.
 - Apoyo y supervisión de la dirección técnica de tres delegaciones.
 - Formador del área comercial y procesos técnico-comerciales.