



ID-56739 Jorge Javier

Economista – Ing.Industrial

Soy Licenciado en Economía e Ingeniero en tecnologías Industriales con Masters en Finanzas, Gestión Medioambiental y varios cursos de proyectista - instalador de energías renovables.

He desempeñado los cargos de ejecutivo de negocios (banca comercial) y director de oficina, en dos entidades financieras. En los últimos años me he dedicado a los sectores de la energía y el suministro industrial; como técnico – comercial de una de las ocho divisiones de una Multinacional, siendo especialista en el ámbito de la energía, renovables (aeroterminia, fotovoltaica, solar térmica, biomasa, ventilación), así como en electricidad y climatización. He establecido relaciones comerciales con importantes Fabricantes y distribuidores de material eléctrico, renovables y clima, entre los cuales se encuentran:

Enphase Energy, Steca Ibérica, Victron Energy, ABB, Midea, Bosch, Memodo (Alemania), PEIMAR, Talesun, INVT, Goodwe, Mitsubishi Heavy Industries, Hitecsa, Procables, Chint Enertronic, Huawei, entre otros.

Mancor de la Vall
07312, Illes Balears

Español

Nativo

Inglés

Intermedio B1

Italiano

Nativo

Catalán

B1

Paquete Office

Experto

WordPress

Experto

Auto Cad

Medio

SAP R3 / Financials

Medio

CURSOS REALIZADOS:

Febrero 2020 / Curso: Aeroterminia / Daikin, 20 horas

Marzo 2019 / Curso: Estrategias comerciales / Vaillant Academy

Febrero 2018 / Curso: Protección de datos, 80 horas,

Marzo 2017 / Seminario: Proyectos de energía Solar

Marzo / 2010 / Curso básico de Licitaciones Públicas de 30 horas

Octubre 2008 Curso de AutoCAD Avanzado 3D, 50 horas

Experiencia

Mira Clima Energía y Climatización (**Grupo GAS HOGAR**) (2020 - Actual)

PM & Ingeniero jefe de proyectos

Diseño de la estrategia comercial y de producto en la división de energía, renovables y clima. Responsable del Dpto. Técnico de proyectos.

Salvador Escoda S.A. (2015-2020)

Técnico comercial, División Renovables, Calderas y A.C.S. – Delegación Baleares

Responsable del departamento técnico - comercial de la división en Baleares, Planificación de la estrategia comercial a nivel nacional, junto a los demás técnicos y el P M de la misma. Principal soporte técnico y asesor comercial de la red de clientes e instaladores que conforman la cartera de la empresa, así como prescriptor de la gama de productos ante despachos de arquitectura e ingeniería.

SURMONTER CONSULTING, S.L. (2013-2015)

Director Comercial

Diseño de la estrategia comercial y de producto para la compañía en colaboración con la dirección general (Mercado de energía y renovables). Dirección de los equipos comerciales, supervisión de la consecución de objetivos ventas. Participación activa en negociaciones comerciales de alto nivel.

Menorca Project's Innova S.L. (2010-2013)

Técnico de estudios de viabilidad de proyectos

Técnico de proyectos, estudios de viabilidad, obtención de financiación y/o posibles subvenciones, para diversos proyectos de ámbito regional – Empresa Colaboradora de IBC – Solar España

Morgan Stanley Renewable (**Italia**) (2001-2002)

Becario

Asistente en el departamento de gestión de inversiones.

Banco del Caribe (**Vzla.**) (2000-2001)

Director de Oficina – Morón

Director de sucursal Bancaria

Corp Banca (Chile.) (1997-1999)

Ejecutivo de Negocios PYME – Pto. Cabello

Especialista en promoción de productos financieros.

Formación

Grado de Ingeniería en tecnologías Industriales

(2015 - 2020)

UNED - Madrid – España

Master en Finanzas (1999 - 2001)

IESA - Caracas - Venezuela

Economista (1991 - 1996) Titulo homologado en

España con credencial 2010/H01905

ULA – Mérida - Venezuela

Master en Gestión Medioambiental (2010)

AELIB - Menorca