

CURRICULUM VITAE



INFORMACIÓN PERSONAL

Nombre
Dirección
Nacionalidad
Fecha de nacimiento

FERNANDO V.
28009 MADRID
Española
09 Diciembre 1972

EXPERIENCIA LABORAL

- Fechas (de – a)
- Nombre del empleador
- Tipo de empresa o sector
- Puesto o cargo ocupados
- Principales actividades y responsabilidades

10- 03-2015 a la actualidad.

Renault Retail Group Alcorcón
Automoción

Jefe de ventas vehículo industrial en vehículo nuevo y de ocasión m

Liderar un equipo de ventas. Seguimiento de todas las operaciones de venta del equipo. Confección del Plan de Marketing, implantación y seguimiento del mismo. Cumplimentar los objetivos y presupuesto asignado tanto en V.N como en V.O. multimarca. Prospección y búsqueda de potenciales clientes. Relación con entidades y empresas de la zona. Asegurar los estándares de calidad de la marca. Potenciar la venta de atípicos. Tasación y compra de vehículo de ocasión. Gestión de stock de V.O. Acuerdos financieros externos para ventas de V.O.

- Fechas (de – a)
- Nombre y dirección del empleador
- Tipo de empresa o sector
- Puesto o cargo ocupados
- Principales actividades y responsabilidades

04- 03-2014 a 01-03-2015

Skoda Loran Motor sl
Automoción

Jefe de ventas vehículo nuevo y ocasión

Diseñar la estrategia de ventas mensuales para lograr los objetivos tanto en V.n como en V.O. Apoyar en el proceso de venta al equipo comercial y en el momento del cierre de las operaciones. Velar por el correcto cumplimiento de los estándares de ventas fijados por la marca, así como la cumplimentación de los expedientes realizados por los comerciales. Gestionar adecuadamente el stock de vehículos del concesionario V.O. multimarca. Tasación y compra de vehículos para V.O. Dirigir, coordinar y supervisar al equipo de comerciales en sus tareas diarias siguiendo las directrices de la marca y la Dirección. Asegurar que en la atención al cliente se sigan los procesos para alcanzar el nivel máximo de calidad. Confeccionar parrilla de ventas de vehículos de V.O. en internet

- Fechas (de – a)
- Nombre y dirección del empleador
- Tipo de empresa o sector
- Puesto o cargo ocupados
- Principales actividades y responsabilidades

04- 03-2012 a 01-03-2014

WOLKSAGEN FINANCIAL SERVICES (CONTRATADO POR ADECCO)
Automoción

Jefe de Equipo

Consecución de objetivos. Control de reporte y CRM. Apertura de cuentas. Cierre de negociaciones. Control de rutas y gastos del equipo comercial.

- Fechas (de – a)
- Nombre y dirección del empleador
- Tipo de empresa o sector

04- 02-2005 a 01-07-2012

SALSANTA MOTOR ALICANTE
Automoción

- Puesto o cargo ocupados
- Principales actividades y responsabilidades

Jefe de ventas vehículo nuevo y ocasión multimarca

Control de stock Compras y tasaciones .Gestión de promociones. Control del CRM. Gestión de precios y rotaciones Exposición.. Apertura y cierre de exposicion. Control de cuadrantes de trabajo

EDUCACIÓN Y FORMACIÓN

- Fechas (de – a)
- Nombre y tipo de organización que ha impartido la educación o la formación
- Principales materias o capacidades ocupacionales tratadas
- Título de la cualificación obtenida

1993 a 1997



BUSINESS&MARKETING SCHOOL

Contabilidad, Economía de la empresa, Estructura Económica, Marketing, Microeconomía y Macroeconomía.

DIPLOMATURA EN INVESTIGACION Y TECNICAS DE MERCADO

CAPACIDADES Y APTITUDES PERSONALES

LENGUA MATERNA

CASTELLANO

OTROS IDIOMAS

INGLES

Con dos títulos de BUSINESS&MARKETING SCHOOL "Cursos Internacionales" con intercambio nativo de 440 horas de conversación

CAPACIDADES Y APTITUDES SOCIALES

Desarrollé la puesta en marcha y dirección del "1er **SEMINARIO DEL MARKETING EN LA VENTA EN GASOLINERA**".

A su vez trabajaba en varias campañas de promoción de venta a pie de calle para A.D.A. en donde desarrollé mi faceta comercial y habilidades de comunicación.

CAPACIDADES Y APTITUDES ORGANIZATIVAS

Habilidades como comunicación trabajo en equipo y liderazgo fueron incentivadas durante el proceso del proyecto del Master.

CAPACIDADES Y APTITUDES TÉCNICAS

Domino los principales programas del paquete Office como resultados de 100 horas lectivas de informática del M.B.A. (WORD, EXCEL, ACCES) Dreamweaver 8.0 y elaboración de páginas web 90horas lectivas. Manejo experto de internet, entornos Windows, y usuario avanzado de Mac.

CAPACIDADES Y APTITUDES ARTÍSTICAS

Grado avanzado de maquetación y restauración de vehículos antiguos por centro de restauración de vehículos antiguos de Mercedes Benz.

OTRAS CAPACIDADES Y APTITUDES

Habilidades innatas de trato directo con el cliente, manejo habitualmente entornos comerciales con alta capacidad de liderazgo, organizado y proactivo.

PERMISO(S) DE CONDUCCIÓN

PERMISO DE CONDUCIR .COCHE. MOTOCICLETA

INFORMACIÓN ADICIONAL

Entre mis aspiraciones están conseguir un puesto de responsabilidad en una entidad con aspiraciones de crecimiento, para contribuir a una eficiente gestión de recursos, con el fin de conseguir los objetivos de la entidad y los míos propios profesionales.

Para la consecución de estos objetivos mi disponibilidad geográfica es absoluta