



Daniel Ginés López

Curriculum Vitae

Información de Contacto

640 77 68 49

gineslopezdaniel@gmail.com

25/11/1983

Camí Vell de la Bauma 29, Vacarisses

Carnet de conducir | Disponibilidad inmediata

Perfil Profesional

Profesional con más de 20 años de experiencia en el sector comercial y de ventas. Especializado en prospección, asesoramiento técnico, gestión de equipos y cierre de ventas, con una fuerte orientación a resultados, liderazgo y habilidades de comunicación.

Experiencia Laboral

Comercial - Jefe de equipo | Movistar-Prosegur | 2022 - 2025

- Prospectar potenciales clientes
- Asesoramiento técnico
- Venta directa o por referidos
- Servicio postventa

Comercial - Jefe de equipo | Securitas Direct | 2017 - 2022

- Prospectar potenciales clientes
- Asesoramiento técnico
- Venta directa o por referidos
- Servicio postventa

Comercial - Jefe de Ventas | Meriadiano Cia Seguros | 2015 - 2017

- Asesoramiento técnico
- Venta de seguros
- Servicio postventa

Comercial / Jefe de Ventas / Subdirector de Oficina | Norte Hispana | 2002 - 2015

- Comercial 2002-2003
- Jefe de Ventas 2003-2013
- Subdirector de Oficina 2013-2015
- Asesoramiento técnico
- Venta de seguros
- Servicio postventa

Comercial | KIRBY | 2001 - 2002

- Venta directa
- Visitas demostración con cierre en caliente

Comercial | Menta | 2000 - 2001

- Promocionar la fibra óptica
- Conseguir permisos municipales para despliegue de red
- Venta directa en zonas autorizadas

Formación Académica

Institut Arraona - Educación Secundaria Obligatoria (ESO) – 2000

Cursos Adicionales

- Cómo sacar el mayor potencial a clientes potenciales - ECC
- Nadando entre tiburones - ECC
- Cómo potenciar tus habilidades empresariales - ECC
- Banca (contabilidad y números) - Citibank

Idiomas

Castellano: Nativo

Catalán: Nativo

Competencias

- Vocación comercial
- Comunicación
- Liderazgo
- Orientación a resultados
- Escucha activa y empatía
- Trabajo en equipo