



CURRICULUM VITAE

IID-50708

Datos personales:

Lugar y fecha de nacimiento: Pamplona 27/08/1991

Domicilio: Cuarte de Huerva (50410) Zaragoza

Permiso de conducir B

Formación Académica:

- Bachiller.

Formación profesional:

- ESIC Business & Marketing School

Programa Superior de Dirección de Ventas (PSDV) 2015

Curso Especializado de Comercio Electrónico 2015

Experiencia laboral:

. Noviembre 2017 Junio 2019 Coca-Cola European Partner

. Gestor comercial

- Dar apoyo en la venta y promoción de los productos de la compañía en canal HORECA del área de Zaragoza
- Establecer y mantener relación con clientes y puntos de venta, de la ruta asignada
- Participación en negociaciones.
- Entrega de PLV/ Merchandising
- Seguimiento de acuerdos locales.

. Febrero de 2017 a octubre 2017 Indeparts

Empresa de recambios para camiones, vehículos industriales, buses y plataformas.

. Técnico comercial

- Funciones comerciales

- Visitar empresas de clientes
- Dar a conocer la empresa
- Búsqueda de proyectos
- Captación y fidelización de clientes
- Mantenimiento cartera de clientes

. Febrero de 2016 a febrero de 2017 Citroën Aramovil

Empresa de automoción

. Asesor Comercial

- Venta de vehículos nuevos y de ocasión
- Todas las financiaciones con cuota de valor futuro garantizado.
- Venta de la cuota de mantenimiento del vehículo y la extensión de garantía.

. Diciembre de 2015 a mayo de 2016 Arvarto

Atención al Cliente ONO pymes

- Atención, consultas y resolución en llamadas, gestiones de peticiones y reclamaciones, ajustes y cobros.

. Mayo de 2015 a octubre de 2015 Toyota Artal

Empresa de automoción

. Asesor Comercial

Venta de vehículos nuevos y de ocasión.

Realización de prácticamente todas las funciones en lo que se refiere a la venta de un vehículo como tramitación de expedientes, facturación, tasación, ventas, entregas, fidelización, post-venta y negociación con clientes....

Financiación con Toyota Financial Services con valor de futuro garantizado en vehículos nuevos y Km0 y Cetelem con crédito lineal para vehículos de ocasión.

Ampliación de garantía de vehículos nuevos, seguro de coche (Toyota) y venta de accesorios.

. Noviembre de 2012 a mayo de 2015 EISMANN S.A

Empresa de alimentos ultracongelados a domicilio

. Responsable de ventas (captación de nuevos clientes) de Navarra

Selección de Personal: captación, entrevistas y dinámicas de grupo, La contratación de personal especializado (agentes comerciales), la totalidad de la formación y seguimiento del equipo comercial (Quince colaboradores).

Consecución de objetivos, localización y seguimiento de zonas de actuación, estrategias, Asesoramiento a clientes, fidelización, facturación y control de gestión administrativa, ejecución de informes tanto personales como del equipo. Planes de acción de venta mensual, trimestral y semestral.

Aumento de los clientes nuevos de la zona de Pamplona y alrededores.
Implantación de un nuevo método de selección de personal con resultados desde el primer momento.
Creación de un nuevo Speech instaurado en toda la red comercial de ventas de España.

Reconocimientos:

Como Comercial desde el primer mes apareciendo en el top 10 de España.
Como Responsable de ventas aparición en el top de España en los meses de Septiembre, Octubre, Noviembre, Diciembre 2013 como la ciudad con más ventas de España.
Venta Directa.

. Enero de 2011 a octubre de 2012 CARE MARKETING S.L

Empresa líder en marketing e imagen corporativa de empresas nacionales. (VODAFONE)

. Asistente de ventas Zona Norte (Navarra, La Rioja y Euskadi)

Consecución de objetivos, organización de equipos y zonas de trabajo, definición de estrategias y políticas comerciales, establecimiento de objetivos y con responsabilidad directa de sus resultados.

Aumento de los clientes en la zona de la Rioja y San Sebastián.

Responsable de la comercialización del producto de Vodafone en las comunidades de Navarra, Euskadi y La Rioja.

Formación de 3 equipos comerciales con 8 agentes por equipo.

Venta Directa.

Reconocimiento:

El más joven de España en llegar a Asistente de ventas con 20 años.

Datos de interés:

Soy una persona dinámica, con don de gentes y emprendedora. Me gusta trabajar relacionándome con la gente, poder ayudarles y aportarles todo lo necesario y a parte tengo otras aptitudes como capacidad para trabajar en equipo, constancia, empatía y creatividad.

Disponibilidad inmediata y también para viajar.

También puedo presentar en caso de solicitarlo mis ventas personales de cualquier empresa y ningún inconveniente de adjuntarlas junto con mis nóminas.