

DÁMASO

- Ubicación: Vigo, Pontevedra | Fecha de nacimiento: 26/05/1983

PERFIL PROFESIONAL

Profesional con formación y amplia experiencia en ventas, liderazgo de equipos y desarrollo de negocio. Actualmente lidero la red comercial en Galicia, coordinando tanto tiendas propias como distribuidores. Tengo experiencia en gestión operativa, formación técnica, implantación de estrategias comerciales y desarrollo de mercados poco penetrados. Perfil resolutivo, orientado a resultados y con gran capacidad para formar equipos eficaces.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Responsable de Ventas y Tiendas Propias

Pinturas Armenteros – Distribuidora de Duracolor

Octubre 2022 – Actualidad

- Dirección de 3 puntos de venta propios (A Coruña, Vilagarcía y Foz) y sus equipos.
- Supervisión de 3 distribuidores independientes en Orense, Pontevedra y Asturias.
- Selección, formación y seguimiento del equipo comercial y de tienda.

Pinturas Montó, S.A.U · Delegado Comercial Noroeste - Norte Portugal

Jun. 2017 – Oct. 2022

- Gestión de distribuidores y captación de nuevos canales.
- Acompañamiento técnico en obra y resolución de incidencias.
- Implementación de metodología comercial.

Industrias Químicas Gallegas SL · Comercial Técnico

Abr. 2016 – Jun. 2017

- Responsable de zona con 6 puntos de venta.
- Control de stock, cobros y desarrollo de distribución.

Yoigo (Franquiciado) · Gerente Comercial

Jun. 2012 – Abr. 2016

- Dirección de 3 tiendas y coordinación de 4 comerciales.
- Gestión de cuentas, personal y stock.

Global Solución Empresa / Generali · Comercial

2015 – 2016

- Venta directa de seguros y servicios energéticos a empresas.

FORMACIÓN ACADÉMICA

Licenciatura en Administración y Dirección de Empresas
Septiembre 2002 – Junio 2007 Sin finalizar

Técnico Superior en Desarrollo de Proyectos Mecánicos
Septiembre 2001 – Junio 2002

FP Grado Medio – Mantenimiento de Vehículos Autopropulsados
IES Pedra da Auga – Ponteareas
Septiembre 1999 – Junio 2001

Educación Secundaria Obligatoria
Septiembre 1987 – Junio 1999

OTROS CURSOS Y CERTIFICACIONES

Técnicas de Ventas en Telefonía
DELERS Yoigo – Enero 2012

IDIOMAS

Español: Nativo

Portugués: Nivel básico

HABILIDADES Y COMPETENCIAS

- Dirección y formación de equipos comerciales
- Gestión de puntos de venta y distribuidores
- Estrategia de expansión comercial
- CRM, presupuestación y seguimiento de clientes
- Conocimientos en dirección de empresas
- Coordinación operativa y normativa de tienda
- Dominio de sistemas tintométricos
- Negociación y resolución de incidencias
- Foco en resultados y mejora continua