



ID-60399 ALBERTO

Dirección Comercial y Ventas



CONTACTO

Otros Nacido en Valladolid
29/07/1992
Carnet de conducir tipo B
Coche propio
Movilidad internacional



PERFIL

Persona dinámica, comprometida, con buenas habilidades comunicativas y sociales y fuerte orientación al cliente. Mi adaptabilidad a los cambios, junto a mi proactividad y creatividad me permiten encontrar soluciones rápidas y prácticas a los problemas.

En mi tiempo libre me gusta viajar, practicar diferentes deportes y sociabilizar con mi entorno.



IDIOMAS

Español



Italiano



Inglés



Estudios de italiano (B1) en el **Centro Linguistico d'Ateneo** di Perugia, Italia (2012)

Estudios de inglés (PET, FCE, CAE) en el **Liceo de Idiomas Modernos** de Burgos (2001-2010)

Programa de Intercambio en **Chelmsford High School** de Massachusetts, EEUU (2008)



INFORMÁTICA

Microsoft Office
Word, Excel, Access
y PowerPoint

Microsoft Dynamics NAV
Qlik Sense
HubSpot CRM



FORMACIÓN

Máster Universitario en Dirección Comercial y Ventas // 2020-2021

TFM: Estudio y Plan Estratégico Comercial de Gambastar, SL
UNIR | Universidad Internacional de La Rioja, Logroño (España)

Grado en Administración y Dirección de Empresas // 2010-2014

Calificación general 7.58
Universidad de Burgos, Burgos (España)

Ingeniería Comercial // 2014

Beca de movilidad internacional Banco Santander
Universidad Adolfo Ibáñez, Viña del Mar (Chile)

Laurea triennale in Economia Aziendale // 2012-2013

Beca ERASMUS Exchange Programme
Università degli studi di Perugia, Perugia (Italia)



EXPERIENCIA

Gambastar, SL – Burgos (España) // Nov 2019 – Actualidad

Responsable comercial Food Service // Nov 2020 – Actualidad

Estrategias comerciales y objetivos.
Soporte directo a la red total de agentes comerciales de la UE.
Búsqueda de distribuidores y clientes en nuevos mercados.
Visitas comerciales a filiales, distribuidores y clientes.
Desarrollo de campañas y ferias del sector junto al departamento de comunicaciones y marketing.
Formación y asesoramiento de colaboradores internos.

Técnico comercial // Nov 2019 – Nov 2020

Asesoramiento técnico-comercial.

Decathlon España, SA // Oct 2014 – Nov 2019

Organizador comercial - Burgos (España) // Ene 2018 – Nov 2019

Decisión sobre la política comercial, plano de masa y oferta de productos.
Desarrollo de competencias y talento del total de colaboradores.
Garantizar los resultados y balance económico de la tienda.

Responsable de sección - Pamplona (España) // Jun 2015 – Ene 2018

Liderar, gestionar y dirigir un equipo de unos 20-30 colaboradores.
Contratar, formar y desarrollar la autonomía de mi equipo.
Garantizar los resultados económicos y optimizar su rentabilidad.

Vendedor deportista - Burgos (España) // Oct 2014 – Jun 2015

Atención al cliente y gestión del stock de mi ámbito de responsabilidad.
Organización del evento comercial Trocathlon 2015.

Alcampo, SA - Burgos (España) // Sep 2013 - Dic 2013

Formación en prácticas



OTROS CURSOS

Universidad Internacional de La Rioja // 2020

Especialista en Liderazgo, Gestión de Equipos y Teletrabajo

Decathlon España // 2014 - 2019

Process Communication España (Process-com)
Validación Cursus Management

Universidad de Burgos // 2014

Curso de Marketing Digital - Actívate de Google

