



ID-52146 DIEGO S.

BUSINESS DEVELOPMENT

PERSONAL PROFILE

Me considero una persona responsable, dinámica y emprendedora, con facilidad de adaptación y capacidad de trabajar en equipo, y en condiciones de alta presión. Nací en Uruguay, luego viví 8 años en Brasil y ahora estoy viviendo en Madrid, España.

CONTACT

Madrid
(Puerta de hierro)

EDUCATION

Universidad Complutense de Madrid

- Doble grado en Economía -
Relaciones Internacionales

Universidad ORT Uruguay

1-04-2016 - 1-04-2019
- Grado en Negocios Internacionales.

Bachillerato Integral - Internacional

2013 - 2015
- Graduado en Economía con título
doble del International Baccalaureate.

SKILLS

COMUNICACIÓN



TEAM WORK



INNOVACIÓN



LIDERAZGO



EFICIENCIA



WORK EXPERIENCE

Adecco Group - Inside Sales

11/06/2018 - 01/05/2019

Business Development

- Búsqueda de oportunidades para el crecimiento y desarrollo de negocios a largo plazo, abarcando la clientela, los mercados y las relaciones comerciales.
- Análisis servicios que se ofrecen, el desarrollo del modelo de negocio y la implementación de las mejores estrategias para la entrada en nuevos mercados.
- Desarrollar y expandir el negocio de la entidad asociada a través de la implantación de acciones y maniobras enfocadas al establecimiento de relaciones entre clientes y proveedores.
- Creación de oportunidades de negocios, sinergias, estrategia y gestión de Leads.
- Focalizar en la clientela: segmentación, selección, necesidades, tiempos y presupuesto.
- Implementar esquemas de comunicación y ejecución.
- Identificar los indicadores de éxito y medición de resultados.
- Alcanzar las metas comprometidas.
- Herramienta Operativa: Salesforce.



RUBROS
PREFERIDOS

Administración, Banca - Servicios
Financieros, Comercio- Ventas y
Comercio Exterior.

- Disponibilidad para viajar: Si
- Disponibilidad para cambiar de
residencia: Si

Nacionalidades: Uruguay, Polaca
(pasaporte UE), Brasileira

US MercoTrade International
3-11-2017 -4-04-2018

Tarea: Sourcing Manager & Business Development

- Gestionar la transferencia de materiales desde el proveedor hasta el cliente, encargándose de todo el proceso intermedio
- Conocer la demanda y seleccionar los productos que mejor la satisfarán
- Administrar el transporte y la distribución, asegurándose de la entrega a tiempo y en perfectas condiciones
- Negociar las condiciones con los proveedores
- Gestionar los inventarios y controlar el stock
- Mejorar los procesos de la cadena de suministro y su eficiencia

IDIOMAS

INGLÉS



ESPAÑOL



PORTUGUES

