

CV-CM

Ex Lidl, Johnson & Johnson, Procter & Gamble | Retail, Tech & FMCG | Mentalidad orientada a personas y resultados con foco en **construcción de equipos, planificación estratégica y sostenibilidad** | Estancias en Europa, Corea del Sur y Ecuador

EXPERIENCIA

03 / 2022 - act **GERENTE REGIONAL OPERACIONES** | **Getir Iberia** (*Región Sureste, Andalucía y Levante*)

Gestión estrategia operativa liderando equipo de 350 pers. (8 directos) reportando a la dirección de operaciones España y Portugal
Seguimiento OKRs optimizando coste última milla (LMDC), mejora de satisfacción cliente, eficiencia y rentabilidad (P&L / ciudad)

04 / 2017 - 07 / 2021 **JEFE OPERACIONES DE VENTA** | **Lidl** (*Cádiz, Sevilla / Barcelona*)

Gestión región And. Occidental (hasta 15 BU / representando 100mill. €) con equipo de hasta 250 pers. (5 directos)
Desarrollo y planificación ciclo talento empleados con enfoque retención, reconocimiento, recompensa (+30% promo.) y capacitación
Maximización rendimiento zona en términos de ventas (+10%), margen, dif. inventario (-0,68%), control mermas y optimización costes

05 / 2015 - 01 / 2016 **JEFE DE ZONA** | **Janssen Biotech, Johnson & Johnson** (*Córdoba / Madrid*)

Gestión unidad negocio diabetes T.II (lanzamiento) reportando a dirección regional
Implementación estrategia comercial y marketing alcanzando volumen ventas +30% vs. FY anterior

10 / 2012 - 03 / 2015 **ANALISTA PLANIFICACIÓN & OPERACIONES SNO** | **Procter & Gamble** (*Amiens / Bruselas*)

Responsable formación equipo de aprovisionamiento materias primas (PSC Varsovia)
Planificación y aprovisionamiento de materiales Home & Fabric Care en mercados EMEA y APAC entregando CFR<0.05%
Maximización eficiencia cadena suministro mediante implementación 100% del Sistema Gestión Transporte (TMS)

01 / 2010 - 04 / 2012 **CONSULTOR RELACIONES INTERNACIONALES** | **Agencia Andaluza Prom. Exterior** (*Córdoba / Sevilla*)

Beca Extenda para la Cátedra de internacionalización Universidad Loyola Andalucía

ACADÉMICO

2021-2022 **Máster Admón. y Dirección (MADSS)** | Universidad Pompeu Fabra / BSF (*Madrid / Barcelona*)

2015-2016 **Máster Dirección Marketing y Gestión Comercial** | ESIC Business & Marketing School (*Sevilla*)

2014-2016 **Derecho** | UNED (*España*)

2007-2012 **Admón. y Dirección Empresas** | Universidad Loyola Andalucía (*Córdoba / Varsovia / Seúl*)

HABILIDADES & DIGITAL

español: nativo | **inglés:** fluido (C1) | **francés:** básico (B1) | **alemán:** limitado (A1)

MS Office (Excel/PPT/Word), Tableau/Data Studio, SAP, CRM/Salesforce, WordPress, G-Analytics, TMS, MIS

COLABORACIONES & FORMACIONES

2014 - act Colaborador Servicio Relaciones Internacionales | Universidad Loyola Andalucía. *España*

2009 - act Coordinador proyecto educación y sanidad | Asociación Nido de Paz. *Ecuador*

2020 Diploma Soporte Vital Básico / RCP | FEDAS. *España*

2017 - 2019 Management | ESADE. *España*

2012 Certificado SAP / TMS | Procter & Gamble. *Bélgica*

2010 - 2013 Editor sección economía | queaprendemoshoy.com. *España*

2010 - 2011 Colaborador Dpto. Comunicación | Universidad Kozminski. *Polonia*

2008 Dirección estratégica y desarrollo económico | Universidad Konkuk. *Corea del Sur*

OTROS INTERESES

Transformación digital | Buzo 2* FEDAS-CMAS | Historia/Bio/Geopolítica | OCR (Europa) | Pádel