

ID-54545

EMILIO

COMERCIAL CON AMPLIOS
CONOCIMIENTOS DE
INFORMÁTICA.
40 AÑOS (27-02-79)
ALICANTE



INFORMÁTICA

- Office Nivel Alto.
- Photoshop Nivel Alto.
- Dreamweaver Nivel Alto.
- Windows 7,8,10 Nivel Alto
- Mac. Nivel Alto.
- Redes. Nivel Alto.
- Windows Server Nivel Alto.

IDIOMAS

- Inglés. Nivel Bajo.
- Valenciano. Nivel Alto.
- Actualmente Cursando Idioma Inglés.

EXPERIENCIA

EDITORIAL EDELVIVES

ENERO 2019 – ACTUALIDAD – **DELEGADO COMERCIAL**

Delegado comercial para colegios, institutos, guarderías ofreciendo los servicios educativos de la compañía así como otros productos IT.

SGS ESPAÑA

JUNIO 2016 – ENERO 2019 – **DELEGADO COMERCIAL**

Delegado comercial para empresas ofreciendo los Servicios de certificación (sistemas food, otros), inspecciones reglamentarias, servicios de edificación, medioambiente, prevención y formación, así como servicios de consultoría y laboratorio.

DOCTORALIA (SOLO TARDES COMO SEGUNDO EMPLEO)

FEBRERO 2018 – FEBRERO 2019 – **DELEGADO COMERCIAL**

Visita a médicos, especialistas, odontología, etc... Para ofrecer los servicios de la compañía.

CUALTIS SL (SOLO TARDES COMO SEGUNDO EMPLEO)

JULIO 2016 – ENERO 2018 – **DELEGADO COMERCIAL**

Venta de servicios de Prevención y formación.

IVECO ESPAÑA – ALGAR MOTOR SL

ENERO 2015 – JUNIO 2016 – **DELEGADO COMERCIAL**

Venta de vehículos industriales marca IVECO para autónomos, pymes y gran empresa. Delegado comercial para la zona desde San Vicente hasta Albaida (Elda, Petrer, Novelda, Villena, Bañeres, Ibi, Tibi, Castalla, Onil, Alcoy, Cocentaina, Muro, Agres, Beniarres, etc.) Me dedicaba a la venta de vehículos industriales y siempre con visitas en casa del cliente tanto a puerta fría como con visita concertada.

CANON ESPAÑA SA

2007 - 2015 **DELEGADO COMERCIAL**

Empiezo en el 2007 como comercial de equipos de impresión y escaneado, en el 2008 deciden también que lleve la venta de equipos informáticos y servidores así como la venta de software de la compañía como Software de Gestión de impresión, Gestión documental y Gestión de PDF. En el año 2009 y añadiéndolo a mi trabajo como comercial también me encargo de la instalación de los equipos de impresión y escaneado así como la instalación, configuración y mantenimiento de equipos informáticos y servidores. En el año 2010 y sumándolo a todo lo anterior me hago cargo también de la venta de equipos de impresión a nivel profesional (imprentas y copisterías). Desde el año 2011 también asumo la venta de equipos de Telecomunicación marca Aastra y telefonía Móvil.

UNICASA INMOBILIARIAS

2002 - 2007 **DIRECTOR DE AREA/DIRECTOR/COMERCIAL**

Empiezo como comercial en la venta y captación de viviendas y locales en la oficina centro de Alicante (Av. Aguilera), en el 2003 y debido al número de ventas conseguidas me trasladan y ascienden como Director de la oficina norte de Alicante (Pio XII) estando al cargo de una oficina y de 4 personas. En el 2004 deciden ascenderme a Director de Área de Alicante estando al cargo de 4 oficinas y 15 empleados y en 2005 me ascienden a Director de Área llevando Alicante y Murcia, estando a mi cargo un grupo de unas 20-25 personas y 7 oficinas, entre Alicante y Murcia.

GESTORIA VIDAL

1997 - 2002 **AUXILIAR ADMINISTRATIVO**

Administrativo en Gestoría dedicada a la matriculación y transferencia de vehículos. Atención al público así como presentación de documentación ante los organismos oficiales. Desde 1999 hasta 2002 combinaba mi trabajo de administrativo con las tareas comerciales de la Gestoría, ampliando la cartera de clientes de la empresa.

ID-54545

EMILIO

COMERCIAL CON AMPLIOS
CONOCIMIENTOS DE
INFORMÁTICA.
40 AÑOS (27-02-79)
ALICANTE



INFORMÁTICA

- Office Nivel Alto.
- Photoshop Nivel Alto.
- Dreamweaver Nivel Alto.
- Windows 7,8,10 Nivel Alto
- Mac. Nivel Alto.
- Redes. Nivel Alto.
- Windows Server Nivel Alto.

IDIOMAS

- Inglés. Nivel Bajo.
- Valenciano. Nivel Alto.
- Actualmente Cursando Idioma Ingles.

FORMACION

Actualmente realizando modulo superior de Técnico Superior en Calidad y medio ambiente.

Curso 450 horas Prevención de riesgos laborales.

Diversos cursos de prevención sector metal y construcción.

BUP IES nº9

FPI Auxiliar Administrativo.

FPII Informática de Gestión.

Ciclo medio de comercio y marketing.

Curso de técnicas de ventas, estrategias y gestión MILLER HEIMAN.

Curso de diseño de paginas web, posicionamiento y Photoshop.

Curso de 560 horas reparación y mantenimientos de ordenadores.

Curso de 450 horas mantenimiento de servidores y Windows server.

Curso de 40 horas Windows 7.

Curso 180 horas de creación y mantenimiento de micro redes informáticas.

Curso de 80 horas de seguridad informática en la empresa.

Diversos cursos de técnicas de venta, gestión del tiempo, atención al cliente y hablar en publico.

OTROS

Carnet de Conducir B y A

Vehículo Propio.

Disponibilidad inmediata.

Disponibilidad para viajar.

SOBRE MÍ

Acostumbrado a trabajar bajo presión, por objetivos y con herramientas informáticas; paquete Office, CRM, ERP, PDF así como en entornos WINDOWS como en MAC.

Me considero una persona transparente, trabajadora, a la que le gusta cooperar, solidario y amigable. Lo que me describe es que las personas me consideran tranquila, honesta, respetuosa entre muchas cualidades más.

También tengo muchos puntos que debo mejorar como los idiomas, pero creo que mi mayor defecto a la hora de trabajar es que tiendo a priorizar la calidad del trabajo que desempeño sobre la productividad.

Me gustan los retos y con ello cumplir con los objetivos marcados por la empresa, suelo dedicar muchas horas a conseguir esto.

Seguramente para los puestos que opto habrá gente mejor preparada o con mayor experiencia, pero nadie va querer trabajar y aprender tanto como yo.

Mi tiempo libre lo dedico en una pequeña parte al deporte y la gran mayoría a mis hijos y familia.