

ID-48760



Personal



Dirección

04740 Roquetas de Mar

Idiomas

☑ Inglés Nivel Medio (Hablado y escrito).

Actualmente estudiando primer curso



Experiencia laboral

Gestor de Punto de Venta

nov 2018 - Actualidad

Preval Servicios de Preventa, Almería

- Comercializacion de Productos de Coca Cola y Grupo Heineken.
- Introducir el mix de productos adecuado al segmento al que pertenece el Cliente según la ocasión de consumo.
- Implantar materiales de visibilidad según la tipología de Clientes.
- Realizar un seguimiento de la implantación de la foto de éxito en el PdV: grado decumplimiento de la foto de éxito, cambios de segmentación por cambios en la ocasión de consumo...
- Conseguir el volumen de ventas objetivo.
- Captación de nuevos clientes:
- Realizar la prospección del mercado y mantener el censo de no Clientes de la zona
- Visitar a prospectos para presentar producto, promociones, planes,...
- Negociar condiciones comerciales con los nuevos Clientes.
- Realizar el seguimiento de la oferta has la obtención del primer pedido.
- Implantación de planes y promociones:
- Desarrollar Planes Dirigidos a clientes particulares.
- Desarrollar Planes Orientados al mercado en general.
- Otras gestiones con el cliente:
- Realizar la primera toma de pedidos de las gamas que introduce en el Cliente y excepcionalmente pedidos extraordinarios por urgencias del Cliente, incidencias o aclaraciones con la labor del preventista...
- Liquidar cobros y gestionar los cobros, excepcionalmente.
- Evaluar las demandas del Cliente y cursar la petición correspondiente: equipos de frío,materiales para eventos...
- Realizar el mantenimiento del Maestro/a de Clientes.
- Gestionar los equipos de frío: cumplimiento de las normas de los equipos de frío,colocación, retirada y mantenimiento de los mismos.
- Gestión de incidencias .
- Seguimiento del mercado:
- Identificar las prácticas que se están llevando a cabo en el mercado: precios,promociones, modelo comercial y de distribución...
- Detectar nuevas oportunidades en el mercado.

Gestor Punto de Venta

abr 2016 - nov

Coca Cola European Partners, Almeria

2018

Director Comercial

jul 2015 - abr 2016

Navarro Rubio Informatica, El Ejido

- Negociaciones con Partners.
- Comercializacion a nivel nacional de Sotware especifico y Hardware para empresas.
- Planificacion y control de equipo comercial.

Director Comecial

ene 2015 - jul 2015

Radio Marca Almería, Almeria

- Comercializacion de publicidad.
- Control y gestion de equipo comercial.
- Elaboracion de campañas y presupuestos.

Adjunto a Gerencia y Administración

may 2012 - dic 2012

Grupo de Restauracion Gaby, Roquetas de MAR

- Control de calidad.
- Responsable de eventos, venta,supervision y control.
- Control de gastos
- Organizacion de tareas y personal.

Ejecutivo de Cuentas

oct 2010 - dic 2011

MedialabPress, Almeria

- Comercializacion de publicidad en medios de comunicación del grupo Unidad Editorial.
- Marketing, acciones promocionales, eventos, etc.

- Contratacion de campañas publicitarias.

Gerente

Yelmo Cines, Roquetas de mar

oct 2005 - ago
2010

Subgerente

Yelmo Cines, Roquetas de Mar

jul 2003 - ago
2010

Estudios y certificaciones

Ingeniería Técnica en Telecomunicaciones, especialidad Imagen y sonido

Universidad de Malaga, Málaga

Técnico especialista en Electrónica (Rama electricidad y electrónica)

Instituto Juan Antonio Castro, Talavera de la Reina