



**Jesús ID-33992**

**Técnico Comercial/Business Developer/KAM**

---

## PERFIL

---

Como profesional con más de 20 años de experiencia en el mundo comercial, ayudo a las empresas a lograr sus objetivos y aumentar su competitividad. Estoy especializado en la venta de productos técnicos e innovadores que requieren un discurso didáctico y una buena argumentación para su venta.

Controlo todo el proceso de venta, prospección y potenciación de clientes, carteras B2B/B2C, asesoramiento técnico a prescriptores y desarrollo de distintas áreas de negocio. Tengo experiencia en el canal distribución, así como en la gestión y fidelización de grandes cuentas.

La relación con mis clientes se fundamenta en la confianza, conseguida a base de demostrar honestidad en el asesoramiento/negociación, implicación y fiabilidad. Sobre este pilar, con perseverancia y organización, se sustentan mis logros comerciales.

Escucha activa

Capacidad de análisis

Habilidades negociadoras

Gestión de equipos

CRM

Credibilidad

Capacidad argumentativa

Autonomía y organización

---

## EXPERIENCIA

---

### **TÉCNICO COMERCIAL en Fischer Ibérica (mayo 2021 – actualidad)**

En la actualidad trabajo para Fischer desarrollando la venta en el canal instalación profesional de su gama de fijaciones en el sector de la fachada ventilada, la instalación eléctrica y las estructuras fotovoltaicas para autoconsumo (Solar Fix).

- Mi objetivo principal es el la prospección y apertura de nuevos clientes en P. Vasco, Navarra y La Rioja
- En este año he conseguido potenciar la cartera y abrir más de 60 nuevos clientes multiplicando por 8 la facturación de la zona.

### **TÉCNICO COMERCIAL en Rotho Blaas Srl (2007-2020)**

Rotho Blaas, empresa italiana líder en materiales para la construcción en madera, me eligió como responsable de su implantación y desarrollo en el norte de España. Me enfrenté al reto de abrir mercado en una zona con desconocimiento de los diferentes sistemas constructivos y reacia al uso de la madera.

- Logré resultados ya en el primer cuatrimestre y al final de 2007 se alcanzó el objetivo fijado de 185.000 €

- Capté más de 100 clientes y elevé el facturado hasta rondar el millón de euros anuales, superando el objetivo marcado para 2020 en un 15%
- Implementé con éxito nuevas gamas de producto con gran complejidad técnica (SAFE y REDUCCIÓN ACÚSTICA), mejorando la imagen y los márgenes de la empresa en un 7%.
- Conseguí que los prescriptores (estudios de arquitectura e ingenierías) nos tomaran como referentes del sector.
- Realicé un preciso y metódico seguimiento de la calidad de pago de mis clientes. A pesar de crisis económicas y pandemias mantuve una cartera siempre sana con un 0,2% de impagados.

### **TÉCNICO COMERCIAL en Sagola (2002-2006)**

Responsable de aumentar la rentabilidad de la División de Fundición. Me adapté en tiempo récord a un sector con altos niveles de exigencia, ganándome la confianza y el respeto de los distintos departamentos implicados.

- Cerré acuerdos en el sector automoción y electrodoméstico que supusieron un importante incremento en la carga de trabajo. Todo ello justificó acometer inversiones en maquinaria y ganar competitividad.

### **VENDEDOR en Toyota Japan Car (1999-2002)**

Encargado de atención y venta directa a clientes en exposición para las marcas LEXUS y TOYOTA, por aquel entonces poco conocidas y no adaptadas a los gustos del mercado europeo. Fue una gran escuela ya que aprendí técnicas de venta y la adaptación a los distintos perfiles de clientes.

- Aumenté la venta media mensual de vehículos en un 30 %
- Fidelicé a los nuevos clientes con programas de mantenimiento y fomenté la venta cruzada de financiaciones, operaciones de renting y seguros.

---

## **FORMACIÓN E IDIOMAS**

---

|           |                                                                                     |
|-----------|-------------------------------------------------------------------------------------|
| 1994      | Ciclo <b>Gdo. Sup. en Comercio y Marketing</b> : Instituto Vasco de Nuevas Carreras |
| 1995-1999 | <b>Licenciado en Periodismo</b> , Universidad del País Vasco (Leioa)                |

### **IDIOMAS:**

INGLÉS - Medio  
ITALIANO - Básico