



ID-59552 FRANCISCO

28042 MADRID

EXTRACTO

Profesional del sector asegurador, de marcado perfil comercial complementado con conocimientos técnicos de los ramos de vida y de no vida. Estos conocimientos fueron adquiridos a través de elementos formativos como, el título de mediación en seguros y reaseguros privados nivel B y el master en dirección de entidades aseguradoras, y por otro lado a través de la experiencia profesional adquirida tanto en MARSH, bróker internacional Nº 1 de seguros, como en uno de los principales grupos aseguradores a nivel mundial como es ALLIANZ. Adaptable a ambientes de trabajo multiculturales gracias a la experiencia laboral y formativa en el extranjero.

HISTORIAL LABORAL

Especialista Comercial

Allianz - Madrid, Madrid (Marzo 2016 – Actualidad).

Integrado en la Dirección de Global Brokers con responsabilidad sobre el mantenimiento y desarrollo del presupuesto asignado de 1 Global Broker (AON) en los ramos de Vida , no Vida en donde se incluyen Ramos de Empresa (Daños Materiales, Responsabilidad Civil, Transportes y Cascos, Accidentes y Ramos Técnicos) y Flotas (Renting de vehículos y flotas).

Key Account Executive

MARSH S.A - Madrid, Madrid (Marzo 2013 – Marzo 2016).

Mantenimiento de Cartera de Clientes y desarrollo de nuevas oportunidades comerciales. Elaboración de presentaciones comerciales, colocación de riesgos en el mercado asegurador nacional e internacional.

Auditoría Interna

Cobra (Grupo ACS) - Madrid, Madrid (Enero 2012 – Marzo 2013).

Integrado en uno de los equipos de Auditoría interna de la compañía, ejecución de análisis interno y posterior informe de las diferentes unidades de negocio. Análisis de Clientes, proveedores, tesorería, RRHH.

Finanzas y Banca

Cetelem (Grupo BNP Paribas) - Madrid (Junio 2011 – Octubre 2011).

Dentro del departamento de préstamos al consumo, análisis de solicitudes de préstamos in-bound. Entrevistas telefónicas con clientes para establecer el perfil financiero del solicitante.

Banqueting

Sheraton Hotel Edimburgh – Edimburgo, Escocia (Octubre 2010 – Junio 2011). Dentro de la unidad de restauración del Hotel. Labores de coordinación y servicio en sala de grandes eventos (Desayunos corporativos, convenciones, eventos de empresa).

Practicas Seguros

MARSH S.A - Madrid, Madrid (Marzo 2010 – Septiembre 2010)

Intermediación de Seguros. Gestión de cartera de clientes asignados. Cotización de nuevos riesgos del segmento NO VIDA en el mercado asegurador.

FORMACIÓN

Título de asesor financiero MIFID.
Instituto Europeo de Postrado. Enero 2021 – Junio 2021,
Nota: APTO.

Master Profesional en Dirección de Entidades Aseguradoras: Seguros
Universidad Pontificia de Salamanca – ICEA septiembre 2018 – septiembre 2019
NOTA: 7,85.

Título de Mediador en Seguros y Reaseguros privados Grupo B: Seguros
ICEA – Madrid 2010

Licenciado en Administración de Empresas: Dirección Comercial
Universidad Complutense de Madrid – Madrid 2009

Curso de Bolsa y Mercados Financieros: Finanzas
Bolsas y Mercados Españoles BME – Madrid 2008

IDIOMAS

Nivel Avanzado de inglés con experiencia trabajando y estudiando en EDIMBURGO (ESCOCIA).

APTITUDES

- Habilidades comerciales.
- Proactividad.
- Ofimática nivel avanzado.
- Orientación a trabajar y gestionar ambientes multi-grupales y multiculturales.
- Orientación a resultados.
- Valoración y suscripción de Seguros No vida.
- Coordinación de operaciones de vida.

INFORMACIÓN ADICIONAL.

Carnet de Conducir B.

AFICIONES.

Deportes con especial atención en tenis, pádel y fútbol. Viajar. Cine.