



ID-59426 Carlos Alberto

DATOS PERSONALES

Fecha de nacimiento:
26-11-1986 (GRANADA)

Domicilio:
Barcelona 08025

CONTACTO

TELÉFONO:

CORREO ELECTRÓNICO:

EDUCACIÓN

Licenciatura de Economía

Septiembre 2008 - Julio 2012. Universidad de Granada

Máster Administración y Dirección de Empresas

Febrero 2012 - Octubre 2013 Escuela Administración de Empresas (EAE) Madrid

Curso: Paquete Office nivel profesional - 250 horas

Enero 2012 - Julio 2012

EXPERIENCIA LABORAL

BIOSYS – Comercial B2B

Enero 2022 –Actualidad

Captación y prospección de clientes para la venta de soluciones de seguridad a empresas. - Preparación y presentación de licitaciones para concurso público. - Seguimiento y preparación de presupuestos para clientes de la empresa y leads del departamento de marketing.

GICOLEM S.L - Comercial

Abril – Septiembre 2021

Ampliación y gestión de cartera de clientes para el asesoramiento de sus activos (acciones, materias primas, crypto, índices...) - Diversificación de activos, gestión del riesgo, análisis de tendencias (análisis técnico y fundamental).

Seguros Santalucía (Almería) - Responsable Provincial Dpto. Vida. Delegado Comercial

Julio 2016 – Abril 2021

Captación y gestión de la cartera de clientes de empresas. Mejora constante de sus KPI's, reporte semanal de los datos comerciales a Dirección, selección de personal, formación y motivación para la consecución de sus objetivos. Gestión de datos de clientes, seguimiento, reuniones individuales y cálculo de comisiones de cada miembro. Utilización de CRM. - Gestión del patrimonio y comercialización de los productos vida, financieros y de inversión. - Director de grandes cuentas/clientes y departamento de reinversión de la provincia, incluye la gestión de la captación, facturación, tramitación de siniestros, recobros de recibos, altas, bajas y servicio posventa. - Especialización venta de productos bancarios y asesoramiento fiscal.

Seguros Santalucía (Madrid) - Asesoramiento Financiero

Mayo 2014 – Junio 2016

Venta de productos financieros y de seguros vida. - Trabajo por objetivos. Puerta fría y visita concertada.

Vodafone - Comercial

Noviembre 2013 – Abril 2014

Visita a puerta fría a Pymes. – Venta de productos móviles para autónomos.

Ayuntamiento de Albolote (Granada)

Septiembre 2012 – Diciembre 2012

Administración Pública. – Becario/prácticas