

ID-56862 TONI



Información Personal

Fecha de Nacimiento:
12/12/1972
Lugar de nacimiento:
Barcelona

Dirección

Vilassar de Dalt
08339
Barcelona

Formación

09/92-06/97

UNED

CIENCIAS ECONÓMICAS Y EMPRESARIALES

Completados los tres primeros cursos

09/01-09/03

EUNCET-Escuela Superior de Administración y Dirección de Empresas, asociada a UPC

Master of Business Administration

Cursos

Liderazgo de equipos en Agama Consultoría
Comercio y Financiación Internacional en Adams
Dirección y Desarrollo Comercial en Otto Walter España
Técnicas Profesionales de Venta en TMT Europe
Técnicas Atención Telefónica en DHL Formación

Idiomas

Español y catalán (Nativo), Inglés (Alto), Francés e Italiano (Básico)

Informática

Usuario avanzado de Microsoft Office, correo electrónico, Internet y redes sociales

Experiencia laboral



A Brambles Company

Regional Manager
Noreste España
2019-Marzo 2021

SERVICIOS LOGÍSTICOS

- ✚ Gestión y recuperación de activos zona Noreste de España
- ✚ Pilotaje y desarrollo de equipo de 5 delegados
- ✚ Responsable de zona País Vasco, Navarra, La Rioja, Aragón, Comunidad Valenciana, Cataluña, Baleares y Andorra
- ✚ Gestión operadores logísticos contratados (Vicarli, CIL, Medrano,...) y optimización de rutas
- ✚ Desarrollo de los objetivos según estrategia de la compañía
- ✚ Procesos selección nuevos delegados
- ✚ Gestión grandes cuentas zona (GM Food, Disbesa, Covalco, Serhs...)
- ✚ Apoyo operativo a Retail (Carrefour, Bon Preu, Consum, DIA, El Corte Inglés...)
- ✚ Orientación equipo a resultados y consecución de los mismos
- ✚ Reporting central CHEP España en Madrid
- ✚ Gestión salarial equipo e incentivos



Jefe Ventas
2015 - 2018

SERVICIOS LOGÍSTICOS

- ✚ Creación de nuevo equipo comercial
- ✚ Desarrollo de los objetivos comerciales según estrategia de la compañía
- ✚ Procesos selección nuevos comerciales
- ✚ Gestión grandes cuentas (Grupo Kalise Menorquina, Gedesco, Argal...)
- ✚ Análisis posicionamiento en el mercado y de la competencia
- ✚ Visión global del sector logístico.
- ✚ Orientación equipo a resultados.
- ✚ Reporting mensualmente a Dirección (Francia)
- ✚ Consolidación de la marca en el sector
- ✚ Miembro del Comité de Dirección en la delegación



Sales Manager
2013-2014

SERVICIOS LIMPIEZA INDUSTRIAL

- + Gestión y motivación equipo comercial
- + Proceso selección nuevos comerciales
- + Gestión grandes cuentas (Grifols, Danone, The Colomer Group,...)
- + Trato continuo con la red comercial y con el cliente
- + Análisis del mercado y de la competencia
- + Orientación equipo a resultados.
- + Relación directa con centrales compra
- + Relación con departamentos centrales en Francia
- + Lanzamiento nuevos productos (servicios asociados).
- + Activación venta servicios existentes con facturación cero
- + Firma contratos (*join venture*) toda España
- + Reporting bimensual Director General (Niza-Francia)
- + Desarrollo de marca y acciones de Marketing



Business Development & Sales Manager
2010-2012

**SERVICIOS
LOGÍSTICOS**

- + Desarrollo del Business Plan
- + Planificación de budget y forecasting
- + Responsabilidad de la tarifa de precios
- + Gestión de flota
- + Desarrollo y seguimiento acciones de marketing
- + Análisis del mercado y de la competencia
- + Análisis de ventas
- + Trato continuo con la red comercial y con el cliente (distribución)
- + Estudio y aplicación desarrollo de clientes
- + Tareas de Brand Manager: renovación imagen de marca, diseño, nuevos catálogos, diseño y creación web, inserciones prensa, gestión Feria SIL
- + Análisis de mercado y de la competencia
- + Captación cliente para 50 trailers-remolque parados



Jefe Ventas
2007-2010

**PUBLICIDAD Y SERVICIOS CANAL
HORECA Y GRAN CONSUMO**

- ✦ Gestión equipo 4-6 comerciales y reestructuración
- ✦ Proceso selección comerciales
- ✦ Gestión grandes cuentas (Unilever, Font Vella, El Pozo,...)
- ✦ Trato continuo con la red comercial y con el cliente
- ✦ Análisis del mercado y de la competencia
- ✦ Análisis de ventas
- ✦ Relación directa con agencias creativas y de comunicación
- ✦ Relación con departamento de diseño y maquetación
- ✦ Lanzamiento nuevos productos (Chefservices, SEP Horeca,...)
- ✦ Optimización recursos colaborando con compras y administración
- ✦ Marketing directo
- ✦ Gestión Concurso Cocinero del Año y posterior lanzamiento en México y Alemania
- ✦ Gestión exposición en Ferias como Alimentaria, Madrid Fusión, Barcelona Degusta,...



LLORELLA

Director Comercial
2003-2007

EMPRESA TEXTIL MODA

- ✦ Gestión equipo 16 comerciales
- ✦ Proceso selección comerciales
- ✦ Gestión grandes clientes (El Corte Inglés, Inditex,...)
- ✦ Trato continuo con la red comercial y con el cliente
- ✦ Desarrollo del Business Plan
- ✦ Planificación de budget y forecasting
- ✦ Intervención en proceso compras con Traders China/India/Pakistan
- ✦ Análisis de ventas, del mercado y de la competencia
- ✦ Trato continuo con la red comercial y con el cliente
- ✦ Reestructuración equipo comercial
- ✦ Acciones de marketing



Nos movemos por ti

Gerente Expansión

2000-2002

TRANSPORTE URGENTE

- ✚ Gestión departamento compuesto por 4 personas
- ✚ Gestión franquiciados empresa
- ✚ Selección nuevos franquiciados
- ✚ Estudio y apertura nuevas franquicias
- ✚ Relación interna con todos departamentos
- ✚ Implementación franquiciados de decisiones consejo dirección
- ✚ Optimización kilométrica de poblaciones
- ✚ Planificación de budget y forecasting
- ✚ Responsabilidad de fijar precio venta de toda franquicia



Key Account Manager Alta Tecnología

1997-2000

TRANSPORTE URGENTE

- ✚ Gestión y desarrollo de los mejores clientes en España Hi Tech como HP, SONY, HITACHI, SAMSUNG, PIONEER, JVC, ...
- ✚ Posicionamiento como segunda cartera española en facturación
- ✚ Planificación de budget y forecasting
- ✚ Presentación ofertas
- ✚ Análisis del mercado y de la competencia
- ✚ Análisis de ventas internacionales

Vendedor, Comercial puerta fría, Venta repetitiva

1990-1996

DIVERSOS



Otros datos

- ✚ Presidente Club Tennis La Cisa (Vilassar de Dalt)
- ✚ Directivo Club Futbol CE Vilassar (Vilassar de Dalt)
- ✚ Práctica deportes como tenis, pádel, ciclismo, futbol y golf