



ID-55907

Madrid

Resumen

El marketing es mi pasión, debido a esto me he formado en Marketing y dirección comercial. Cuento con experiencia en el sector, orientando siempre mi desempeño hacia la consecución de resultados. También cuento con formación en nuevas tecnologías, destacando conocimientos en redes sociales, diseño gráfico, maquetación, programación web, entre otros. Sin embargo, añado a mis conocimientos, mi experiencia en diseño de campañas publicitarias y eventos, gestión y coordinación de equipos, negociación y atención al cliente. Por otro lado, considero que me destaco por la facilidad de trato cara al público, capacidad de trabajar en equipo, actitud dinámica, sociable y con muchas ganas de aportar, aprender y crecer profesionalmente.

Experiencia Profesional

(nov 2019- act) Corredor de seguros

BBVA Mediación

- Comercialización de seguro protección
- Emisión llamada a clientes entidad
- Atención al cliente

(oct 2018- 2019 nov) Gerente de Empresas

Banco Santander España

- Comercialización productos financieros
- Negociación y mantenimiento cartera comercial (B2B)
- Prospección de mercado y aumento cartera comercial.
- Análisis balance, cuenta de pérdidas y ganancias, para determinar solvencia económica.

(Dic.2016- 2018oct) Sales expert & Brand ambassador (estructura B2B)

Philip Morris Spain

- Comercialización y promoción de nuevo producto lanzado al mercado.
- Organización y coordinación de eventos, fomentación de ventas, creación campañas de branding y contenido
- Localización de zona y negociación con proveedores.
- Marketing B2B; búsqueda constante y activa de nuevos contratos de colaboración con empresas.
- Generación de leads para maximizar las oportunidades en la fuerza de ventas, utilizando diversos canales como el Horeca, E-commerce o punto de venta.
- Formación y motivación de equipo comercial a cargo.

(2014-2016) Gestor de Equipo de Producción y organización de eventos

Carmedia Ventures

- Gestión, coordinación y acompañamiento del equipo en el campo.
- Atención al cliente y negociación con el mismo, para llegar a satisfacer sus necesidades y cumplir objetivos.
- Montaje y producción de campañas publicitarias en puntos de venta.
- Promoción de lanzamiento de nuevos productos al mercado a través de eventos y community manager.
- Planificación de trabajo del equipo de producción bajo criterios de objetivos e implementación de soluciones.

(2016-2017) Asesor financiero (freelancer)

OVB Allfinanz España S.A.

- Asesoramiento en todas las áreas y cuestiones relativas a la previsión financiera, cobertura de riesgos y acumulación de activos. Posteriormente un servicio de acompañamiento a los clientes por todas las etapas de la vida financiera.
- Elaboración de objetivos y creación de rutas para llegar a alcanzar resultados de cada uno de los clientes.
- Estudio financiero de empresas y personas individuales, a corto, medio y largo plazo.
- Comercialización de paquetes y asesoramientos financieros (creación de cartera de clientes)

(2014- contr temp) Freelancer

Hotel ME, Fórmula 1, Moto GP (Suttle)

- Planificación, coordinación de suttle .
- Gestión de stocks, regalos y organización de invitados.
- Contratación y negociación proveedores.
- Organización de eventos conjunto al equipo de producción y coordinación.

(2013-2014) Auxiliar administrativo

Fimediconsult

- Actualización y reporte de información financiera.
- Revisión de cuentas y plantillas de gastos de los empleados contratados.
- Búsqueda y contratación de proveedores.

(2012-2013) Producción y montaje de eventos

Carmedia Motors

- Atención al cliente.
- Gestión de incidencias.
- Montaje y producción de eventos.
- Seguimiento de la producción en el campo.
- Localización y negociación de área de producción.

Formación

2015 - Marketing y dirección comercial (Universidad Rey Juan Carlos Madrid)

2015 - Diseño Gráfico y Maquetación (Azpe Informática)

2016 - Programación Web (Azpe Informática)

2018 - Curso Community Management & marketing en medios sociales (Fundación Uned)
