

ID-45103



Fecha de nacimiento: 21/10/1982

Dirección: C. P.: 10003, Cáceres

Estudios:

Titulo obtenido	Especialidad	Centro
Técnico Superior	Administración y Finanzas	I.E.S. Ágora (Cáceres)
Bachillerato	Humanidades	I.E.S. Lope de Vega (Madrid)
E. S. O.		I.E.S. Castillo de Luna (Alburquerque, Badajoz)

Formación complementaria:

Curso: **Habilidades Directivas**, del Plan de Formación de los sectores Comercio y Hostelería de la Junta de Extremadura, desde el 16 de Septiembre hasta el 19 de Noviembre de 2009.

Otros conocimientos:

Idiomas \ nivel:

Inglés\hablado: **Alto**, escrito: **Alto**, leído: **Alto**

Informática y telecomunicaciones:

Ofimática: Nivel: **Usuario / avanzado**, Experiencia (aproximada): **+15 años**, Última utilización: **Actualmente**

Outlook Express/ Internet: Nivel: **Usuario / avanzado**, Experiencia (aproximada): **+15 años**, Última utilización: **Actualmente**

Experiencia laboral:

- **Comercial de Marketing Digital:** Desde Septiembre de 2017 hasta agosto de 2018, con la empresa PADIGITAL en la provincia de Cáceres, aumentando las ventas a la cartera de clientes de la empresa, presentando e introduciendo los nuevos productos de publicidad y marketing digital y ampliando dicha cartera con la captación de nuevos clientes en la zona.
- **Delegada Comercial:** Desde Abril a Septiembre de 2017, como comercial de captación de nuevos clientes de Vodafone Microempresas en Cáceres, con la empresa Reticulae.
- **Delegada de visita farmacéutica:** Desde noviembre de 2014 hasta febrero de 2015. Como representante de la distribuidora farmacéutica Amifar, aumentando las ventas de los productos de esta empresa en las farmacias de Extremadura y fundamentalmente, en las de la provincia de Cáceres.
- **Delegada de Visita Farmacéutica:** Desde abril de 2013 hasta octubre de 2014 y desde marzo de 2015 hasta marzo de 2017. Como representante comercial del laboratorio farmacéutico Distrosur en Extremadura. Mi trabajo fue conocer y valorar la zona e introducir el producto, creando cartera de clientes en la provincia de Cáceres y manteniendo y aumentando la ya existente en la provincia de Badajoz y así, aumentar las ventas del laboratorio en Extremadura.
- **Promotora Comercial:** Desde el 21 de enero hasta Abril de 2013. En la empresa Grupo Regio, con Mutua Madrileña. Trabajo como comercial de captación de clientes de Mutua madrileña, en un stand en el centro comercial Ruta de la Plata (Cáceres). Contrato Eventual.
- **Promotora:** Desde el 1 de octubre hasta el 31 de diciembre de 2012, en la empresa Salesland, con Movistar Fusión. Trabajé como promotora de éste producto, informando y captando nuevos clientes, rotando por las principales tiendas de Movistar de la ciudad de Cáceres. Contrato Eventual.

- **Adjunta de Responsable de Tienda:** de julio de 2010 a enero de 2011, en la empresa Claire's. Complementando el trabajo de la Encargada de tienda en la gestión del equipo de tienda y en la organización del trabajo de equipo orientado al objetivo comercial y en la labor administrativa de la tienda.
- **Encargada de tienda:** desde Junio de 2009 hasta Febrero de 2010, con las empresas Horno Santa Eulalia y Alimentación Descuento Pinilla, S. L. Trabajaba como encargada de una panadería, ocupándome de la tienda al completo: mantenimiento del orden y limpieza, control de calidad de los productos, gestión de proveedores y de la labor comercial y administrativa.
- **Comercial de tienda:** durante el periodo de campaña de Navidad (desde 1 de diciembre hasta el 10 de enero), en The Phone House Cáceres. Como asesora comercial de todo tipo de productos informáticos y de telecomunicaciones, además encargándome del control de stock, del PLV, de la tramitación de solicitudes y del mantenimiento del orden, limpieza y correcto funcionamiento de la tienda.
- **Comercial de tienda:** desde el 12 de Septiembre al 23 de Octubre de 2008, en la empresa Europa Excom S. L. (Espacio Orange), en Cáceres. Comercial de tienda de telefonía y telecomunicaciones, encargándome de la atención al cliente (comercial y postventa), de las tramitaciones y del orden y correcto funcionamiento de la tienda.
- **Comercial y Encargada de tienda:** desde septiembre 2005 hasta noviembre de 2007, con la empresa Print Celular S. L. (Tiendas Próxima), en Cáceres y Madrid. Trabajaba como encargada de una tienda de telefonía y telecomunicaciones, haciéndome cargo del buen funcionamiento de dicha tienda, controlando el Stock, la atención al cliente (comercial y postventa), la tramitación de todo tipo de solicitudes (vía fax, internet, telefónica y personalmente) y de la selección y formación de nuevo personal de tienda.
- **Comercial:** desde septiembre de 2002 hasta junio de 2005. Durante este periodo de tres años realicé labores comerciales de captación, de cara al público en Extremadura, desarrollando mi labor profesional en la misma empresa llegando a ocupar el puesto de jefe de ventas, y realizando las labores que este puesto conlleva, como selección y formación de personal y gestión de la oficina.

Otros datos:

- Nacionalidad: **Española** - *Carné de conducir:* **Tipo B** - *Vehículo propio.*

Futuro empleo:

Disponibilidad para cambiar de residencia

Disponibilidad para viajar

Características personales a destacar:

Soy una persona muy extrovertida.

Me adapto con facilidad a todo tipo de situaciones soy optimista, emprendedora y me caracterizo por poseer don de gentes.