

GEORGIANA

Comercial / Representante de Ventas



RESUMEN PROFESIONAL

Profesional con más de 10 años en ventas, atención al cliente y representación comercial. Alta capacidad comunicativa, orientación a resultados y cierre efectivo de ventas. Desde 2024, enfocada en el ámbito digital, aplicando herramientas de prospección y seguimiento con IA para maximizar resultados comerciales.

EXPERIENCIA LABORAL

Setter Triage – Rojant Media

Enero 2025 – Abril 2025

- Llamadas en frío a contactos CRM.
- Cualificación de leads, agenda y seguimiento.
- Formación interna de 3 meses como setter digital.

Setter Digital – Revolución by Noah

2024 – 2025

- Búsqueda orgánica de leads.
- Gestión y seguimiento de base de datos.
- Implementación de herramientas digitales e IA.

Comercial / Representante de Ventas – Proyectos diversos

2010 – 2024

- Atención personalizada al cliente.
 - Desarrollo de relaciones comerciales.
 - Cierre de ventas efectivas.
-

FORMACIÓN

- Técnico Administrativo, Administración y Finanzas (2008 – 2010)
 - Comercial Digital, Habla de Ventas (2024 – actualidad)
-

IDIOMAS

- Español: Nativo
 - Rumano: Nativo
 - Inglés: Intermedio
-

HABILIDADES Y SERVICIOS

- Prospección digital de clientes
 - Representación comercial
 - Asesoramiento en procesos de venta
 - Cierre de ventas efectivas
 - Gestión de leads y seguimiento
-