

ID-65171 MARÍA

Fecha de Nacimiento: 13-01-1975. Benavente (Zamora)

Dirección: 28002 Madrid



EDUCACIÓN

Universidad de Salamanca - Licenciatura en ADE (1999)

EXPERIENCIA PROFESIONAL

• TALENTIA SOFTWARE (Madrid, Oct. 2015 – Feb. 2024)

○ Key Account Manager (Sep. 2019 - Feb. 2024)

- Gestión comercial y venta de proyectos de implantación de la Suite Financiera (Accounting & CPM)
- Elaboración de estrategias de venta personalizadas basadas en las necesidades y características del cliente.
- Desarrollo de nuevo negocio y seguimiento y mantenimiento de la base instalada.
- Elaboración y presentación de las propuestas de valor.
- Negociación y cierre de contratos.
- Creación y mantenimiento de la red de Partners.

○ Inside Sales Manager (Abr. 2016 – Sep. 2019)

- Lead Generation: planificación, ejecución y seguimiento de las campañas de email y telemarketing para las Suites Financiera y de HCM.
- Seguimiento de leads vía Sales Navigator de LinkedIn.
- Cualificación de leads entrantes a través de la página web u otras fuentes.
- Análisis y elaboración de informes sobre las acciones de marketing y de las oportunidades de venta generadas.

○ Marketing and Communications Deputy Manager (Oct. 2015 – Abr. 2016)

- Comunicación externa e interna.
- Organización de eventos.
- Monitorización y análisis de resultados de acciones SEO y SEM.
- Gestión del presupuesto asignado a Marketing y relación con los proveedores.
- Diseño y puesta en marcha del Programa de Webinars.
- Community Management (Twitter, Facebook, Youtube, LinkedIn).
- Lead Generation, cualificación y seguimiento de leads.
- Análisis y reporting de las acciones de marketing y de las oportunidades de venta generadas.

• CONSULTORA FREELANCE de Marketing Digital, Inbound Marketing y Social Media (Madrid, Sep. 2014 – Oct. 2015)

- Diseño y desarrollo de estrategias de Marketing Digital e Inbound Marketing.

• **GRUPO CASTILLA (Valladolid -Madrid, Nov. 2002 - Feb. 2014)**

○ **Técnico en Marketing y Comunicación (Madrid, Ene. 2011 - Feb. 2014)**

- Implementación y monitorización de campañas de marketing directo.
- Análisis y reporting de las acciones de marketing y de las oportunidades de venta generadas.
- Puesta en marcha y gestión del Programa de Clientes Referencia.
- Diseño, puesta en marcha y ejecución de webinars.
- Organización de eventos.
- Community Management (Twitter, Facebook, Youtube, Linkedin) y monitorización y análisis de las acciones de SEO y SEM.

○ **Gerente de cuentas (Valladolid - Madrid, Nov. 2002 - Dic. 2010)**

- Gestión comercial y venta de servicios de consultoría y soluciones de Software Empresarial, Nómina, Gestión de RRHH y Business Intelligence.
- Desarrollo de nuevo negocio y atención cartera de clientes (Empresa Privada y AA.PP)
- Elaboración, seguimiento y cierre de ofertas económicas.
- Mejora y revisión conceptual de documentos de ofertas comerciales y contratos.
- Activa participación en el diseño, configuración y testing de los flujos de negocio del CRM.

• **PESCAVEGA, S.L. (Zamora, Feb. 2002 - Jun. 2002)**

Stock Controller

• **INSTITUTO NACIONAL DE ESTADÍSTICA (Benavente, Oct. 2001 - Ene. 2002)**

Encargada de Grupo para la realización de los Censos Demográficos 2001/2002

• **AYUNTAMIENTO DE VILLANUEVA DE AZOAGUE (Dic. 1999 - Nov. 2000)**

Técnico de Inserción Socioeducativa

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

• **INESDI - Curso de Posgrado “Marketing Digital & Inbound Marketing” (2014)**

• **CEPADE Universidad Politécnica de Madrid - Curso “Social Media Management Community Manager” (2011 – 2012)**

• **Global Estrategias - Curso “Nuevas Tecnologías para la Gestión de RH” (2007)**

• **Cámara Oficial de Comercio e Industria de Valladolid - Curso “Operativa y Práctica del Comercio Exterior (2001)**

• **Fundación Deportiva de Salamanca - Curso “Dirección y Gestión deportiva” (1998)**

• **SC. Asesores - Course “HR Management” (1998)**

IDIOMAS

Inglés: B2 - C1

Francés: Básico

COMPUTER SKILLS

Salesforce, Microsoft CRM Dynamics, Sales Navigator, Wordpress, Google Adwords, Google Analytics, Hootsuite, Citrix: GotoWebinar, GotoMeeting, Cisco: WebEx Event